



LA DINAMICA DEL COMERCIO IN-
TRARREGIONAL Y EL SISTEMA DE
PREFERENCIAS EXISTENTE EN EL
AMBITO DE LA ALADI

ALADI/SEC/dt 380.8
2 de junio de 1995

INTRODUCCION

El Consejo de Ministros de la Asociación acordó, mediante su Resolución 38 (VIII), considerar en su próxima reunión "un programa de acciones de corto y mediano plazo, para impulsar una gradual y progresiva articulación y convergencia entre los distintos esquemas de integración".

A tales efectos, el Consejo dispuso que el Comité de Representantes encomiende a la Secretaría General estudios de análisis del proceso de integración regional. El Comité de Representantes por Resolución 189 aprobó los criterios para la elaboración de los estudios, los cuales establecen el marco referencial y temático de los mismos.

El presente documento forma parte del conjunto de trabajos que, en cumplimiento de tales mandatos, lleva adelante la Secretaría General, y tiene como objeto el análisis del proceso de integración en el ámbito del comercio intrarregional.

En los años recientes, el proceso de integración se ha enriquecido, simultáneamente, por una ampliación y profundización de las preferencias negociadas entre los países miembros, y por una sustantiva ampliación de la temática cubierta por los acuerdos. Este marco completamente nuevo, que ha sido caracterizado como "regionalismo abierto", está compuesto por dos elementos principales: por un lado, la apertura de las economías nacionales, a la cual se sobrepone la implementación de acuerdos con otorgamiento de preferencias de amplia cobertura y nivel, por otro.

La apertura económica, que comenzó anticipadamente en algunos países, se generalizó y avanzó a partir de mediados de la década pasada en todos los países sin excepción, aunque, obviamente, no en todos se ha instrumentado en igual forma ni ha causado los mismos efectos.

Los acuerdos de preferencias de amplia cobertura se dieron a continuación, apoyándose en el proceso de apertura, y avanzando en forma relativamente más heterogénea. Se profundizaron y aceleraron algunos procesos subregionales, que llegaron a

constituir Zonas de Libre Comercio o Uniones Aduaneras (con distintos niveles de perfección en el momento actual), y al mismo tiempo se suscribieron diferentes acuerdos de "nueva generación", los cuales se caracterizan, fundamentalmente, por una amplia cobertura del universo arancelario y altas preferencias porcentuales. Otras relaciones comerciales, en cambio, han quedado rezagadas en la amplitud de sus negociaciones como es el caso entre los países del Grupo Andino y los del MERCOSUR, por ejemplo.

En el presente documento se intenta relacionar las negociaciones comerciales con la evolución del comercio intrarregional, teniendo especialmente en cuenta las principales agrupaciones subregionales (Grupo Andino, Grupo de los Tres, MERCOSUR) y los acuerdos bilaterales de "nueva generación" más importantes. El análisis contempla el tipo de productos intercambiados y, cuando es posible, si el comercio se efectúa al amparo de mecanismos de liberación o no, es decir, si el comercio es o no negociado.

El documento consta de tres secciones. En la primera se describe la evolución del comercio intrarregional, desagregado según los principales flujos que lo constituyen, y se analiza su dinamismo en la última década. En la segunda sección se desarrolla cada uno de tales flujos de comercio, en particular, indagando sobre su dinamismo y composición, así como sobre la profundidad de las preferencias negociadas en el seno de la ALADI. También se incluye un análisis de las importaciones amparadas por la Preferencia Arancelaria Regional. Finalmente, en la última sección se presentan las conclusiones que derivan del trabajo.

1. EVOLUCION DEL COMERCIO EXTERIOR DE LOS PAISES DE ALADI

En el marco del proceso generalizado de apertura que se dio a partir de mediados de la década pasada en la región, los flujos comerciales externos de los países de la ALADI han aumentado enormemente desde la entrada en vigencia del Tratado de Montevideo 1980 hasta el último año. En efecto, las exportaciones globales aumentaron de un promedio de 81.754 millones de dólares en el trienio 1980-1982 a 123.063 millones en 1993 y las importaciones de 82.523 a 137.056¹, lo cual representó un incremento del 51% para las primeras y de un 66% en el caso de las segundas (Cuadro 1).

Las relaciones comerciales con el Resto del Mundo tienen todavía un peso predominante en el comercio exterior global de la ALADI, y esto se verifica tanto en las exportaciones como en las importaciones. Con todo, hay que destacar que las evoluciones de ambas difieren en el periodo: como se aprecia en la Gráfica 1, luego de la fuerte caída del comercio con el Resto del Mundo que

¹ Este total no incluye las exportaciones e importaciones por maquila correspondientes a México.

se constató en la primera mitad de la década pasada, mucho más pronunciada en el caso de las importaciones, los flujos comenzaron a recuperarse a partir de 1986. Entre este último año y 1990, el dinamismo de las exportaciones fue mayor, y ello generó un significativo superávit comercial en este periodo. En los últimos 3 años, en cambio, no sólo ha aumentado fuertemente el dinamismo de las importaciones, sino que se han estancado las exportaciones.

Esto ha llevado a que se produjera un inquietante cambio de signo en el saldo externo con el Resto del Mundo, que de un superávit de alrededor de 30 mil millones de dólares en 1990 pasa a ser deficitario en 14 mil millones en 1993, significando un cambio neto de 44 mil millones de dólares en el reducido periodo de los 3 últimos años¹.

Desde el punto de vista de la integración regional, más importante que lo anterior resulta la evolución del comercio intrarregional, el cual se incrementa en forma consistente a lo largo de todo el periodo. En ese sentido, las importaciones intrarregionales pasan de un promedio anual de 11.116 millones en el trienio 1980-1982, a 22.897 millones de dólares en 1993², creciendo a un ritmo superior al que corresponde a los flujos con el Resto del Mundo, de forma particularmente destacada a partir de 1990. Esto ha repercutido en una creciente importancia relativa del comercio intrarregional en el comercio total (Cuadro 1 y Gráfico 2), y, dentro del primero, además, ha tenido una participación sobresaliente el comercio de manufacturas. (Ver Cuadro 2).

Este comportamiento del comercio intrarregional hace necesario destacar algunos rasgos del proceso de integración. En primer lugar, el hecho de que simultáneamente con el proceso de apertura, los países han podido incrementar su acceso recíproco a los mercados en general, si bien se aprecia un sesgo a favor del comercio entre países limítrofes, lo cual refleja el mayor peso que adquiere el transporte en la estructura de costos con la apertura. Ello implica, de todas formas, que los países han visto crecer su capacidad de competencia al interior de la región, especialmente en productos con mayor valor agregado, como son las

¹ Los únicos dos países que presentaron en 1993 superávit significativos con el Resto del Mundo fueron Venezuela y en mayor medida, Brasil.

² Expresado en exportaciones, éstas pasaron de 10.725 a 23.662 millones de dólares en el mismo periodo. Se hace referencia a los datos de importaciones, dado que toda la información de los países en cuanto a comercio negociado está disponible sólo para las importaciones.

manufacturas¹, las cuales han incrementado su participación significativamente en el comercio intrarregional en el período reciente, confirmando una tendencia puesta de manifiesto desde los inicios del proceso de integración.

En segundo término, parece posible sostener la hipótesis de que el cambio de estrategia que, en cuanto a la integración regional implicó el Tratado de Montevideo 1980 con respecto al de 1960 ha sido en parte responsable de ello. Es claro que, paralelamente, ha sido necesario que cambiaran también algunos condicionamientos externos. Por un lado, la moderación de los efectos de la crisis de la deuda, que se expresa claramente en el comienzo de la recuperación de los flujos intrarregionales (y también con el Resto del Mundo) a partir del bienio 1985-1986; y, por otro, que las economías de la región comenzaran a recuperar su dinamismo.

La situación actual se presenta como una densa trama de acuerdos, que incluye tanto procesos plurilaterales como bilaterales² con variados puntos de intersección, y vinculando "en forma diferenciada a pares y grupos de países miembros", considerando la mayoría de ellos "compromisos de liberación de comercio que conducirán ... a la formación de esquemas del tipo de zonas de libre comercio ... en el marco de acuerdos amplios de integración", ya negociados en algunos casos, o en proceso de negociación previstos. De esta forma, se prevé que para mediados de la próxima década, la parte sustancial del comercio recíproco entre los países involucrados, estaría plenamente liberado³, aunque quedan por definir los niveles de profundización que alcanzarán las negociaciones para importantes flujos de comercio en la región. Una selección representativa de esos procesos más las importaciones recíprocas entre los países del Grupo Andino y los del MERCOSUR, incluye un valor de comercio que representó en 1993 alrededor del 85% del comercio intrarregional, razón por la cual resulta ampliamente determinante en su evolución (Cuadro 3 y Gráfico 3)⁴.

Sin embargo, no todos esos acuerdos muestran el mismo grado de maduración y presentan, asimismo, marcadas diferencias en su dinamismo comercial a lo largo de la última década.

¹ Probablemente, además, vinculadas a ventajas comparativas dinámicas, lo que no se ha podido profundizar en el presente trabajo.

² Los referidos como "arcos" en el documento ALADI/SEC/dt 370.2 y ALADI/SEC/dt 380.5

³ ALADI/SEC/dt 370.2

⁴ Los incluidos en el Cuadro 3.

Si se descomponen los flujos intrarregionales en atención a las subregiones de negociación a que se viene haciendo referencia, se constata que, dentro de los de mayor importancia relativa, se pueden distinguir dos conjuntos. El primero de ellos incluye aquellos subgrupos cuyo comercio ha crecido fuertemente entre 1985 y 1993, valga decir al MERCOSUR y a la relación comercial entre el MERCOSUR y Chile, en la región Sur del Continente. En el Norte de América del Sur, se trata de la relación entre Colombia y Venezuela, que fundamentalmente explica el dinamismo del Grupo Andino, así como el del Grupo de los Tres (Gráficos 4 y 5).

Estas relaciones comerciales revelan un dinamismo significativamente mayor que el conjunto del comercio intrarregional que, en general, se inicia a partir de 1985, con una evolución muy semejante al del mismo hasta 1989-1990, y una clara aceleración desde entonces hasta 1993. Es claro que estos flujos explican el dinamismo del comercio intrarregional considerado en su conjunto (Cuadros 3 y 4, y Gráficos 4 y 5).

El segundo corresponde a aquellos subgrupos que han mostrado un dinamismo claramente inferior al del comercio intrarregional, como es el caso del comercio entre los países del MERCOSUR y los del Grupo Andino, o aún un retroceso, como es lo que puede verificarse en el comercio entre Chile y Venezuela. En el primer caso, la tendencia en la segunda mitad de la década pasada no es significativamente diferente a la del comercio intrarregional en su conjunto. Sin embargo, a partir del bienio 1989-1990 este comercio se rezaga notoriamente, al tiempo que los anteriores, como ya se vio, adquieren un renovado impulso. Por su parte, en el comercio de Chile con Venezuela, los flujos comerciales no parecen haber podido reponerse de los bajos niveles a los que arribó a mediados de la década 1980-1990 (Cuadros 3 y 4, y Gráfico 6).

Es necesario destacar, por último, el comportamiento de algunos flujos comerciales que eran poco importantes en la mitad de la década anterior, pero que han mostrado un significativo y constante incremento hasta el año 1993, con lo cual han llegado a constituir alrededor del 2% del comercio intrarregional: es el caso de Chile con México y de este último país con Venezuela (Cuadros 3 y 4, y Gráfico 7).

La impresión general que se tiene de lo anterior, es que, en términos generales, los diferentes flujos intrarregionales antes descritos, tuvieron un comportamiento semejante desde mediados de la década pasada hasta 1989-1990, período en el cual básicamente se recuperaron los niveles de comercio intrarregional anteriores a la crisis de la deuda.

Con posterioridad, en cambio, son solamente algunos de ellos los que pueden sostener el dinamismo (y aún aumentarlo) en los años más recientes. Este es el caso de los países del MERCOSUR entre sí y con Chile; de la relación mutua entre Colombia y

Venezuela (la que explica en gran parte la dinámica tanto del Grupo Andino como del Grupo de los 3); y del flujo de México con Chile y Venezuela.

Esto ha provocado que su proporción en el conjunto del comercio intrarregional aumentara significativamente en el periodo considerado, particularmente a partir de 1990. De esta forma, el comercio entre los países del MERCOSUR, el que mantienen estos últimos con Chile, y el comercio entre los países del Pacto Andino, representaron en 1993 el 41.1%, el 13.2% y el 11.4%, respectivamente, del comercio intrarregional: en conjunto, significan el 65.7% de este último, mientras en 1985 su participación era del 45.2% (Cuadro 5).

Las restantes relaciones de cierta importancia hacia mediados de la década pasada, en cambio, han visto disminuir su participación relativa de manera consistente hasta el año 1993. Tal es el caso de los vínculos entre el MERCOSUR y el Grupo Andino, así como entre Chile y Venezuela. Como se indicara, la proporción del comercio entre el MERCOSUR y los países andinos en el total intrarregional disminuyó entre 1985 y 1993 del 29.3% al 14.3%, mientras la del flujo entre Chile y Venezuela, del 4.0% a menos del 1.0% (Cuadro 5) ¹.

II. DINAMICA DEL COMERCIO Y PREFERENCIAS NEGOCIADAS

Según el dinamismo de sus flujos comerciales con respecto al promedio del comercio intrarregional, se ha puesto de relieve la existencia de distintos subgrupos (algunos más significativos que otros de acuerdo a su importancia relativa en el comercio intrarregional). Resulta, sin duda, de interés intentar un análisis particularizado de los mismos.

A. SUBGRUPOS DE DINAMISMO MAYOR QUE EL COMERCIO INTRARREGIONAL

1) MERCOSUR

Entre los procesos subregionales amparados por el Tratado de Montevideo 1980 se ha destacado en el periodo reciente el dinamismo de los flujos al interior del MERCOSUR, dentro de la creciente integración en el seno de la Asociación. Este proceso se inicia a mediados de la década 1980-1990, y se comienza a concretar en el año 1990, con la suscripción del Acuerdo de Complementación Económica (ACE) No. 14 entre Argentina y Brasil, culminando en el año siguiente con el Tratado de Asunción suscrito por esos dos países más Paraguay y Uruguay, cuyo programa de liberación es incorporado al ordenamiento jurídico de la ALADI mediante el ACE No. 18. Posteriormente, esos cuatro países

¹ Para un análisis detallado del comercio entre ambas subregiones, ver "Las Relaciones Comerciales entre el MERCOSUR y el Grupo Andino", ALADI, 23 de febrero de 1995, Documento 465

constituirán una Unión Aduanera imperfecta¹ a partir del 1o. de enero de 1995 (Ver Cuadro 6).

Por otro lado, debe destacarse como rasgo de particular importancia en la evolución del comercio intraMERCOSUR que, además de su dinamismo, su composición ha cambiado fuertemente a partir de 1988, verificándose un notorio incremento de la importancia de los flujos de manufacturas entre los países miembros. Este cambio, que se modera algo en 1989 y 1990 por un gran incremento de las importaciones intrasubregionales de Alimentos, Bebidas y Tabaco, se acelera particularmente a partir de 1990, de manera que en 1993 el intercambio de manufacturas alcanza a representar el 60% del total del comercio subregional (Ver Cuadro 7).

Paralelamente, en este mismo periodo, y como era de esperar, el dinamismo del comercio negociado al interior del MERCOSUR ha sido mucho mayor que el del comercio no negociado; y este último prácticamente igual al del comercio intrarregional promedio (Cuadro 7). En el momento actual, prácticamente la totalidad del comercio es negociado.

2) GRUPO ANDINO¹¹

Entre los países miembros del Acuerdo de Cartagena, Colombia, Perú y Venezuela tenían desde 1986 sus flujos bilaterales de comercio libre de gravámenes (excepto por la existencia de una Lista de Excepciones y el mantenimiento de Restricciones No Arancelarias). Por otra parte, desde el 1o. de julio de 1992, el comercio intraandino (con excepción del caso de Perú¹²), se encuentra totalmente liberado. Es claro, de todas formas, que el Grupo Andino constituye no sólo la agrupación subregional más antigua, sino que, aunque de menor importancia relativa en cuanto a comercio que el MERCOSUR, y no obstante los problemas coyunturales que ha debido enfrentar, ha logrado conformar una Zona de Libre Comercio y posteriormente una Unión Aduanera, también de carácter imperfecto, a partir del presente año.

¹ Mantiene una importante Lista de Excepciones al Arancel Externo Común, y hay sectores que permanecen exceptuados de la Zona de Libre Comercio.

¹¹ Estas preferencias no están incorporadas a la Base de Datos de la Secretaría, ya que el Acuerdo de Cartagena no está amparado al marco jurídico del Tratado de Montevideo 1980. Se intentó de todas formas incorporarlas a la Base de Datos de la ALADI, pero su procesamiento no estuvo finalizado al momento del análisis (Ver Anexo Metodológico).

¹² Perú lo hará a partir del 30 de junio de 1995 (Ver Anexo Metodológico).

Durante el período 1990-1993, el dinamismo del comercio entre los países del Grupo Andino resultó significativamente superior a la evolución del flujo intrarregional en su conjunto. Esto se debió fundamentalmente a la expansión del comercio entre Colombia y Venezuela que tan solo en cinco años (1988-1993) aumenta cuatro veces y media (Cuadros 4 y 8, y Gráfico 5).

También en este caso se destaca la importancia relativa que adquiere el comercio de manufacturas entre 1988 y 1993, que llega en 1993 a 53.2% del total. De todas maneras, la mejora en el tipo de comercio es relativamente reciente ya que durante el trienio 1989-1991 las manufacturas representaban la tercera parte del mismo y casi la mitad del comercio correspondía a Combustibles y Minerales y Metales. Actualmente los volúmenes comercializados de estos dos últimos rubros no alcanzan a superar el 30% del comercio total (Ver Cuadro 8).

3) MERCOSUR - CHILE

Este constituye el tercero de los grupos con comercio de significación y que se destaca por su alto dinamismo en la última década. El número de preferencias otorgadas por Chile a los países del MERCOSUR cubre entre el 15 y el 21% del total de ítem de la NALADISA; y las recibidas por Chile oscilan entre el 13 y el 41%. Estas proporciones, si bien son significativamente menores a las correspondientes al interior del MERCOSUR, y también a las intraandinas, no parecen ser irrelevantes, particularmente en el caso de las otorgadas por Argentina y Brasil a Chile (Cuadro 6) ¹². Resultan menos significativas, en cambio, las que recibe Chile desde Uruguay y Paraguay, así como las que les otorga. No resulta extraño entonces que, luego de recuperados los niveles anteriores a la crisis, entre 1988 y 1993, este comercio en su totalidad haya tenido un dinamismo semejante al promedio intrarregional, y tampoco que el menos dinámico haya sido precisamente el comercio negociado ¹³. Por su parte, el comercio no amparado por preferencias resulta de crecimiento mayor al promedio intrarregional (Cuadro 9).

Seguramente, el dinamismo de estos flujos recíprocos esté afectado también por factores como la cercanía geográfica, así como por la recuperación del crecimiento y del proceso de apertura de las economías generalizado a partir de mediados de la

¹² Son claramente superiores a las otorgadas a los países del Grupo Andino, como se aprecia en el Cuadro 6.

¹³ Este incluye, además, un significativo incremento de las importaciones amparadas por la PAR, por lo menos entre 1989, 1992 y 1993, que son los años en que se dispone de información en ambas direcciones (Ver Anexo).

década pasada en la región, pero de anterior data para la economía chilena ¹⁴.

Es importante, finalmente, destacar que también en este comercio se constata a partir de 1988, un incremento de la importancia relativa de las manufacturas dentro del total y que fuera sólo interrumpido en 1990, lo cual se explica por un coyuntural incremento de las importaciones recíprocas de Combustibles y Lubrificantes (Cuadro 9).

4) CHILE - MEXICO

Si bien de menor valor que los anteriores, el comercio entre México y Chile es otro de los flujos cuya importancia relativa se incrementa en el período de análisis, alcanzando al 1.5% del total intrarregional y que se desarrolla con un dinamismo muy superior al promedio en sus importaciones recíprocas totales (Cuadros 5 y 10).

Como se aprecia en el Cuadro 6, las negociaciones entre ambos países han involucrado un número de ítem que prácticamente cubre la totalidad de la NALADISA ¹⁵. La fuerte dinámica de este comercio en términos globales, ha sido semejante en cada uno de sus componentes; se aprecia solamente una moderada disminución de la participación de las manufacturas (que mantienen de todas formas un peso significativo en el total) entre 1989 y 1993, con un correspondiente aumento de la importancia relativa de Alimentos, Bebidas y Tabaco ¹⁶.

Si se considera el comercio negociado, en cuyo caso sólo es posible analizar las importaciones de Chile desde México ¹⁷, éstas revelan un crecimiento que casi duplica el del comercio no

¹⁴ No debe descartarse la influencia también del cambio en el nivel de la PAR, ya que las importaciones amparadas por el mecanismo aumentan más en los casos de las compras de los países del MERCOSUR desde Chile (con una PAR del 28%), que en la dirección opuesta (con una PAR de 12%). (Ver más adelante el apartado sobre las importaciones amparadas al AAR No. 4).

¹⁵ Además, la casi totalidad de ellos incluidos en el Conjunto I, es decir, aquellos ítem cuyo intercambio está libre de gravámenes o lo estará en un plazo relativamente breve (Ver Nota 37 y Documento ALADI/SEC/dt 380.5).

¹⁶ La Secretaría General no dispone de información del comercio de México para 1988 ya que a partir del 1o. de julio de ese año el país cambió su nomenclatura al Sistema Armonizado (Ver Anexo Metodológico).

¹⁷ Ver Anexo Metodológico.

negociado, entre 1988 y 1993 ¹¹. La cobertura de las preferencias comerciales negociadas entre ambos países parecen haber contribuido, en este caso, a un crecimiento diferencial de las importaciones de Chile desde México en los dos últimos años, ya que corresponden al acuerdo suscrito en 1991. Parece claro, entonces, que el dinamismo de este comercio vino por delante de las negociaciones, si bien puede haberse visto ayudado con la entrada en vigor del ACE No. 17.

En consecuencia, es probable que no resulte ajeno al incremento del comercio entre ambos países, el temprano proceso de apertura externa que en ellos se dio, y el crecimiento de la economía chilena, principalmente.

5) MEXICO - VENEZUELA

El hecho de que estos dos países formen parte del Grupo de los Tres, implica una amplia cobertura arancelaria negociada, con el inicio del proceso de desgravación a partir del 1o. de enero del presente año y el otorgamiento de un amplio nivel de preferencias promedio a nivel de los ítem de la NALADISA incluidos en los conjuntos 1 y 2 ¹².

No obstante, el comercio recíproco global venía mostrando un fuerte dinamismo con anterioridad a la suscripción del mencionado acuerdo (Cuadro 11). En los años más recientes (entre 1990 y 1993) se aprecia, además, un significativo incremento en el peso relativo de las manufacturas, que sobrepasa largamente la importancia que mostraban en 1989 y 1990. El comienzo del proceso de desgravación antes mencionado, probablemente le brindará un impulso adicional significativo tanto al comercio global como al de manufacturas.

Lamentablemente, no es posible analizar en mayor profundidad esta relación comercial, ya que ninguno de los dos países brinda información de su comercio negociado para todos los años, y no se dispone tampoco de la información de las importaciones de México para 1988. Se dispone sí de alguna información respecto a las importaciones de productos negociados de Venezuela desde México, de las cuales no es posible determinar claramente una tendencia definida (Cuadro 11).

6) EL GRUPO DE LOS TRES y su relación con CHILE

Para finalizar con aquellos subgrupos regionales que en su comercio han mostrado un dinamismo superior al promedio intrar-

¹¹ Según la información disponible para varios años de importaciones amparadas a la PAR, que es la de Chile para 1989, 1992 y 1993, éstas parecen haberse incrementado en igual proporción que el total de las negociadas.

¹² Ver Nota 37 y Documento ALADI/SEC/dt 380.5).

regional, conviene hacer algunas reflexiones acerca del Grupo de los Tres y de sus vinculaciones con Chile, retomando de manera inevitable algunos comentarios que se han hecho anteriormente y adelantando otros que corresponden a flujos de bajo dinamismo, los cuales son objeto de análisis más adelante.

El comercio recíproco entre Colombia, México y Venezuela ha sido muy dinámico en la última década, y ha sido impulsado en ese lapso, en buena medida y como se mencionó en el apartado del Grupo Andino, por el comercio entre Colombia y Venezuela, pero también por la relación entre México y Venezuela, aunque se debe reconocer que esta última mostraba valores muy bajos hace 10 años. Asimismo, cabe destacar, igualmente, que las relaciones comerciales entre México y Colombia han crecido en forma significativa en los años más recientes. Por otra parte, las negociaciones comerciales entre ellos cubren en su totalidad el universo arancelario, iniciando su proceso de desgravación al inicio del presente año, como también ya fue mencionado.

Por último, debe ponerse de relieve que, también en el caso del Grupo de los Tres, se aprecia un gran crecimiento del comercio de manufacturas, el cual se puso de manifiesto al incrementarse también, en forma significativa, su participación en el intercambio comercial global del Grupo (Cuadro 12).

En relación al comercio del Grupo de los Tres y Chile, si se observa el Cuadro 6, se puede apreciar que a la amplia cobertura arancelaria involucrada en el caso del Grupo de los Tres, se pueden agregar los acuerdos negociados bilateralmente por cada uno de los países miembros del mismo con Chile, de manera que en un horizonte de tiempo cercano y semejante, estos cuatro países tendrán su comercio recíproco prácticamente liberado¹⁴. Considerado en su conjunto, el comercio entre estos cuatro países ha tenido un dinamismo semejante al del promedio intrarregional desde 1985, pero ha acelerado su crecimiento en el período reciente.

En síntesis, con base en lo analizado hasta ahora, resalta la importancia de México en este dinamismo del conjunto, ya que tanto sus relaciones comerciales de la última década con Venezuela como con Chile se han mostrado de alto crecimiento, y con Colombia sucede lo mismo en los años más recientes (Cuadro 4).

De las seis vinculaciones bilaterales recíprocas entre los cuatro países, solamente los flujos de Chile con Colombia y

¹⁴ La totalidad de los universos arancelarios en 1997 (Chile-Colombia), y 1998 (Chile-Venezuela); las Listas de Excepciones en 1999.

Venezuela " se han mostrado de escaso dinamismo en el período reciente, observándose retrocesos significativos en el caso de Chile con Colombia. Sin embargo, es de esperarse que esta situación se verá seguramente alterada como resultado de la entrada en vigencia, y profundización posterior, de los programas de liberación de los acuerdos concertados por estos dos países con Chile.

B. SUBGRUPOS DE COMERCIO POCO DINAMICO

7) MERCOSUR - GRUPO ANDINO

No parece errado pensar que en el escaso dinamismo de este flujo comercial haya desempeñado un importante papel la insignificante cobertura arancelaria y de las preferencias mutuamente otorgadas entre los países de ambos grupos. En efecto, como se aprecia claramente en el Cuadro 6, en las relaciones comerciales incluidas en la diagonal de la matriz, las coberturas arancelarias negociadas son totales o cercanas a la totalidad, y los niveles de preferencia muy altos (con 100% al final de los períodos de desgravación). Asimismo, las vinculaciones comerciales de los países del MERCOSUR con Chile y México muestran proporciones negociadas de la NALADISA que no parecen insignificantes.

Sin embargo, las corrientes comerciales entre los países del Grupo Andino con los del MERCOSUR están enmarcadas por negociaciones que cubren una proporción insignificante de los ítem de la NALADISA, con la excepción del Acuerdo de Nueva Generación negociado entre Ecuador y Uruguay en el año 1994.

Un segundo rasgo a destacar, es la baja importancia de las manufacturas en la estructura del comercio, la cual oscila entre el 30% y 40% del total. De esta forma, el comercio entre el MERCOSUR y el Grupo Andino es uno de los que presenta la menor importancia de este tipo de bienes, siendo solamente superado en este aspecto por el comercio entre Chile y Venezuela (Ver Cuadro 13).

Hay que destacar, con todo, el dinamismo que revela el comercio negociado en el caso de datos comparables que la información permite elaborar para un subconjunto de flujos de la vinculación MERCOSUR-Grupo Andino ". Como se aprecia en el Cuadro 13, mientras el comercio negociado se multiplica por 2.5, el no negociado disminuye. En algunos casos, este incremento de importaciones resulta amparado por Acuerdos de Renegociación

" El flujo entre Chile y Venezuela se analiza más adelante, entre los de bajo dinamismo.

" Se trata de los flujos en los años 1988, 1989 y 1993, entre los países del MERCOSUR, y, dentro del Grupo Andino, Bolivia, Ecuador, Perú y Venezuela.

(compras de Venezuela a Brasil); en otros, se asocia a altas preferencias puntuales concedidas para bienes específicos para los que existe oferta exportable por parte de un país copartícipe (este es el caso del gas que importa Argentina desde Bolivia, a través del AAP.PC/3, del año 1992").

Finalmente, resulta muy significativo e importante de destacar, que parte sustantiva del incremento se canaliza a través de Acuerdos de Complementación Económica recientes (los números 19, 20 y 21), y de la Preferencia Arancelaria Regional

8) CHILE - VENEZUELA

Se trata de un caso de comercio no dinámico, pero distinto a los anteriores. Por un lado, a diferencia del comercio entre los países del MERCOSUR y los pertenecientes al Grupo Andino, en este flujo disminuyó también el valor absoluto con respecto al que se había alcanzado hace una década, y se ha mostrado estancado o con un leve retroceso en el período reciente. Los pocos datos disponibles que discriminan según el tipo de comercio sea negociado o no negociado, no permiten, por otra parte, apreciar diferencias significativas entre ambos (Cuadro 14).

En segundo lugar, es una de las relaciones comerciales (como se mencionó al analizar el comercio del conjunto del Grupo de los Tres con Chile), en las que las negociaciones han cubierto la casi totalidad del arancel, y con preferencias significativas, pero de reciente vigencia (segundo semestre de 1993).

A semejanza de los anteriores, en cambio, presenta una baja importancia relativa de las manufacturas dentro del flujo bilateral total. En particular, se trata de la proporción más baja de todos los flujos analizados, en tanto que la tendencia que se aprecia al aumento del peso relativo de las manufacturas no parece especialmente significativa, en la medida que parece derivar de una caída del comercio de combustibles.

En este caso en especial, habrá que esperar el efecto de las concesiones negociadas para prever su posible evolución en el futuro.

C. PREFERENCIA ARANCELARIA REGIONAL

El presente trabajo tiene como objetivo un primer análisis de la situación y evolución reciente del comercio intrarregional, relevando el papel que ha correspondido en ello a las negociaciones entre los países miembros que han llevado tanto a la confor-

" Acuerdo de Suministro de Gas Natural; este acuerdo no está incorporado a la base de Preferencias.

" Ver más adelante un análisis en particular para la PAR.

mación de subgrupos al interior de la ALADI como a la existencia de acuerdos bilaterales de Nueva Generación, elementos éstos que han creado un marco absolutamente novedoso para el proceso de integración.

En consecuencia, ha quedado fuera del análisis, hasta este momento, alguna mención a la Preferencia Arancelaria Regional, cuya cobertura abarca la totalidad del comercio intrarregional (con la restricción de sus Listas de Excepciones), y a todos los países (con la excepción de Venezuela). Tal mención parece imprescindible, dado que las importaciones amparadas por el Acuerdo de Alcance Regional No. 4 alcanzaron para los ocho países para los que se cuenta con información en el año 1993, más de 1.170 millones de dólares¹¹, ¹². Esto representó el 6,9% de las importaciones totales realizadas por esos países desde la región en ese año, y aumenta al 12,2% si se consideran las importaciones negociadas¹³.

El Cuadro 15 muestra, en primer lugar, que estos datos globales ocultan importantes diferencias entre países, los cuales se pueden agrupar en tres conjuntos según la importancia relativa que las importaciones amparadas por el mecanismo tengan en cada uno de ellos.

Un primer grupo corresponde a los países del MERCOSUR, para los cuales las importaciones amparadas al AAR No. 4 no tienen casi relevancia en relación al volumen de su comercio.

El segundo grupo incluye a Chile y Perú, para los cuales las importaciones en cuestión constituyen alrededor de un tercio de las que se realizan negociadas, y que se sitúan en torno al 10% de las compras totales que realizan en la región.

¹¹ No se consideran en el análisis las importaciones amparadas a las Nóminas de Apertura de Mercados, que llegaron a 113 millones de dólares en 1993, lo que representa el 0.5% de las intrarregionales totales.

¹² No se dispone de la información de las importaciones realizadas por la PAR en 1993 para los casos de Colombia y México, así como de Venezuela, que no puso en vigencia el AAR No. 4 (Ver Anexo Metodológico).

¹³ En la medida que las preferencias al interior del Grupo Andino no están registradas en la ALADI, es posible que aparezcan los datos que figuran en el Cuadro. Descontando, en los casos de Bolivia y Ecuador, las importaciones asignadas a la PAR y las negociadas en el ámbito de la ALADI que se originaron en los restantes países andinos, estas cifras prácticamente no cambian: 6,5% y 11,3% respectivamente. En el caso de Perú no se hace lo mismo porque en 1993 informó detalladamente sus importaciones.

El tercer grupo está compuesto por Bolivia y Ecuador, en cuyo caso las importaciones cubiertas por la Preferencia Arancelaria Regional alcanzan a constituir tres cuartas partes de sus importaciones negociadas, y la mitad o más de sus importaciones desde los países de la ALADI, excluyendo los del Grupo Andino.

En segundo lugar se aprecia que si bien las importaciones a través de la PAR no tienen relevancia en el MERCOSUR en general, son importantes las amparadas por el único mecanismo regional, en el comercio entre el MERCOSUR y Chile en ambos sentidos, así como las que realizan los países del MERCOSUR desde México, no habiéndose podido verificar el dato en el sentido opuesto.

Se revela también como significativa la importancia de la PAR en las importaciones que realizan los tres países andinos para los que se dispone de información, desde los países del MERCOSUR -sobre todo desde Argentina y Brasil-, así como desde Chile y México.

Finalmente, parecen relevantes también las compras amparadas por este mecanismo que realiza Chile desde México.

La significación de este panorama en un año reciente (1993), hace necesario intentar un análisis más pormenorizado del comercio amparado a la PAR para el periodo 1988-1993, en la medida que lo permiten los datos¹¹; y éstos se refieren a las importaciones de Argentina, Brasil y Uruguay, amparadas por el Acuerdo Regional No. 4 (PAR), para ese periodo.

En lo que respecta a las importaciones de los únicos tres países que informan sobre las importaciones realizadas bajo el régimen de la PAR, el primer rasgo a destacar es que su comportamiento es muy semejante al del comercio negociado en general; esto es, también han sido más dinámicas que el comercio no negociado y que el total intrarregional (Cuadro 16). El valor total de las importaciones realizadas desde cada uno de estos tres países al amparo de la PAR desde los restantes países de la ALADI, se triplica en el periodo, manteniéndose como una proporción relativamente estable aunque baja de las importaciones negociadas totales de los tres países (entre 4.0 y 5.7%).

Sin embargo, si se desglosan tanto las importaciones negociadas totales como las amparadas por la PAR, según provengan de países socios del MERCOSUR o del resto de los países de la ALADI, el panorama resulta muy diferente.

Por un lado, mientras las importaciones amparadas por el Acuerdo Regional No. 4 se vuelven insignificantes en el comercio entre los tres países, aumentan fuertemente en el comercio con los demás países de la ALADI, llegando a constituir casi el 30%

¹¹ Ver Anexo Metodológico en cuanto a las limitaciones de la información estadística.

del comercio negociado de ese origen. Este comportamiento, además, se da de forma igual que en el total, en cada uno de los tres países por separado.

Si bien resulta lógico que pierda gravitación la PAR (y las importaciones amparadas por ella) en el comercio entre estos tres últimos, dado el alto número y nivel de las preferencias mutuas, resulta sorprendente su fuerte incremento en el comercio con los demás países, con una PAR que en el presente se encuentra en un nivel de 20% entre países de igual desarrollo relativo, y alcanza un máximo de 48% en favor de los mediterráneos.

Finalmente, resulta clara la simetría de ambos procesos; al mismo tiempo que a partir de 1991 comienza a caer significativamente el valor y la importancia relativa de la PAR en el comercio entre los tres países considerados (al ir entrando en vigencia los acuerdos entre los países del MERCOSUR), aumenta el correspondiente valor e importancia de la PAR en las importaciones negociadas provenientes de los demás países de la ALADI (coincidente, además, con el aumento de la PAR promedio de 10 a 20%).

D. NEGOCIACIONES COMERCIALES E INTEGRACION: DINAMICA Y CALIDAD DEL COMERCIO

Una presentación gráfica y útil de las principales tendencias que parecen derivarse de los elementos analizados anteriormente, puede apreciarse en el Diagrama 1. En el mismo se distinguen, en las filas, los principales flujos en función de tres niveles de las preferencias de las que se han beneficiado mutuamente o han comenzado a beneficiarse luego de negociados los acuerdos. En las columnas se clasifican los mismos flujos según su dinamismo con respecto al crecimiento promedio del comercio intrarregional.

No obstante las limitaciones propias de la información disponible, es posible llamar la atención, en primer lugar, acerca de los casilleros vacíos del Diagrama: parece claro que es difícil encontrar flujos dinámicos relevantes que al mismo tiempo no hayan establecido entre sí niveles preferenciales importantes; y, a la inversa, no parecen existir corrientes comerciales estancadas o en retroceso entre países que se hayan otorgado concesiones de alguna importancia".

En segundo término, a las corrientes comerciales dinámicas corresponden negociaciones de concesiones de coberturas arancelarias desde medianas hasta totales (estén ya en vigencia o no). Los flujos de estos casilleros presentan como rasgo en común una alta, y en general creciente, presencia de las manufacturas en el valor de su comercio diferenciándose, en cambio, por la importan-

"En etapas futuras, se deberá profundizar en cuanto a la relación específica, por ítem, entre la importancia del comercio y la profundidad de las negociaciones, para todos los casos.

cia relativa de las importaciones realizadas al amparo de la Preferencia Arancelaria Regional. En efecto, éstas resultan inexistentes donde rigen altas coberturas arancelarias (MERCOSUR, Grupo Andino, Grupo de los Tres¹⁴); y relativamente importantes en los niveles medianos de la misma (MERCOSUR-Chile, y la relación comercial entre México y Chile¹⁵). Ello estaría corroborando claramente que, aún en sus niveles actuales, corresponde a la PAR un efecto importante en la medida que la profundidad de las negociaciones comerciales no anulen su efecto, tal y como se demostró en el caso del MERCOSUR.

En tercer lugar, y confirmando lo anterior, las importaciones amparadas por la PAR se muestran de importancia media a alta en aquellas relaciones comerciales poco dinámicas y con una muy baja cobertura arancelaria en sus negociaciones (MERCOSUR-Grupo Andino). Estos flujos comerciales son también los que presentan un sesgo mayor hacia los productos primarios o cercanos a los recursos naturales, dentro de su estructura.

Corresponde una digresión en cuanto a las relaciones comerciales de Chile con Colombia y Venezuela, que se han destacado como estancadas o aún en retroceso, y al mismo tiempo entornos de negociación de amplia cobertura, lo cual las coloca en los casilleros vacíos superiores de la derecha del Diagrama 1. Cabe consignar que en ambos casos, se trata de acuerdos suscritos en el segundo semestre de 1993, cuyos programas de liberación comenzaron a aplicarse recién en 1994.

III. CONSIDERACIONES FINALES

Hacia la segunda mitad de la década 1980-1990 comenzó a distenderse la restricción que la crisis de la deuda había implicado para el sector externo de los países de la ALADI. Ello permitió que en el marco del proceso de apertura generalizada de las economías y apoyándose en el cambio de estrategia en la integración regional que representó el Tratado de Montevideo 1980 se recuperaran, en un primer momento, los niveles de comercio anteriores a la crisis, a los cuales se llegó hacia fines de la

¹⁴ En el caso del Grupo de los Tres (lo que incluye obviamente la relación entre México y Venezuela), no existen datos de las importaciones amparadas por el AAR No. 4. Esta información, de todas formas, sólo calificaría las características básicas (alta cobertura de las negociaciones, fuerte dinamismo y predominio de manufacturas en el comercio), dentro de uno de los casilleros de la izquierda superior del Diagrama 1.

¹⁵ El Acuerdo entre México y Chile, firmado en 1991, si bien involucró una amplia cobertura arancelaria, significó en 1993 un nivel de preferencia que probablemente alcanzó alrededor del 20%; las importaciones realizadas por Chile amparadas a la PAR resultan coherentes con la clasificación.

mencionada década y que, con posterioridad, se superaran ampliamente.

El incremento, que se dio en un contexto internacional desfavorable fue, por otra parte, mucho más acentuado en el caso del comercio intrarregional, especialmente en el periodo más reciente, cuando se comienzan a recuperar las tasas de crecimiento de las economías. Ello ha puesto en evidencia una significativa capacidad de competencia de las producciones de los países de la ALADI en los mercados regionales en bienes de alto dinamismo en los mercados mundiales y con mayor valor agregado.

Parece claro que, además de la recuperación de las economías, los procesos subregionales (plurilaterales y bilaterales) al interior de la Asociación han tenido un rol fundamental en esa evolución de los flujos intrarregionales. Estos procesos han sido canalizados a través de acuerdos que difieren tanto en sus fechas de inicio y grados de avance (aunque se concentran en el periodo más reciente, con excepción del Pacto Andino), como en su institucionalidad; pero tienen en común una cobertura arancelaria más ambiciosa que los anteriores y la intención de llegar a constituir Zonas de Libre Comercio. Tomados en su conjunto, hacia mediados de la década próxima, cubrirán una parte sustancial del comercio intrarregional actual, sin tener en cuenta el gran incremento que ellos seguramente generarán en ese comercio.

Si bien las fechas de inicio y los grados de avance de los acuerdos son diferentes (en algunos casos recién han comenzado sus procesos de desgravación, como en el Grupo de los Tres, por ejemplo), el análisis realizado parece indicar claramente que la profundidad y amplitud de las preferencias negociadas (y otras condicionantes del comercio, como la cercanía geográfica y el dinamismo de las economías, para citar dos que se han mencionado en alguno de los casos desarrollados en este trabajo) tienen una fuerte incidencia en la dinámica y calidad del comercio".

En los subgrupos de alto dinamismo comercial en los años recientes, predominan aquellos que se encuentran en la diagonal de la matriz del Cuadro 6 (MERCOSUR, Grupo de los Tres y Grupo Andino); esto es, aquellos en los cuales las negociaciones han llegado al establecimiento de flujos de comercio total o casi totalmente liberados, o que han negociado un cronograma de liberación que se encuentra transcurriendo. Se agrega a ellos la corriente comercial de Chile con México, y es posible esperar un comportamiento similar del comercio de Chile con Colombia y Venezuela en el futuro, cuando los acuerdos alcancen toda su potencialidad (lo que completa un grupo de cuatro países con una muy alta cobertura arancelaria negociada).

" Es claro que influyen también otros elementos como las estructuras productivas, y algunos de índole coyuntural como las variaciones en los tipos de cambio relativos, elementos éstos que no han sido incluidos en este trabajo.

También se muestran dinámicas las relaciones comerciales en las que se ha llegado a un nivel de preferencias mutuamente otorgadas que, aunque menor que las anteriores, resulta de todas formas de alguna importancia, como es el caso entre Chile y el MERCOSUR. En este último, hay otros factores (como la cercanía geográfica, la apertura y la recuperación del dinamismo de las economías) que probablemente explican parte importante del incremento del comercio, mostrando un notorio mayor dinamismo el no negociado en años recientes. En lo que respecta al comercio negociado, sería necesario un análisis más ajustado de los ítem negociados y su comercio, que no fue posible intentar.

En el conjunto de estas relaciones comerciales, se destaca como característica general, un mayor peso relativo del valor de las manufacturas en el total del comercio, y con una tendencia creciente en casi todos los casos, lo que es muy elocuente respecto a una mejora en la calidad de ese comercio.

Los subgrupos de bajo dinamismo, por su parte, se caracterizan tanto por la poca cobertura arancelaria de sus concesiones, así como por la menor importancia relativa que en ellos presentó en 1993 el comercio de manufacturas, que en ciertos casos llega a ser sobrepasado en valor por el de productos primarios, o con procesamiento relativamente sencillos. Debe mencionarse, con todo, que aún en estos casos, el comercio negociado parecería indicar que, allí donde hubo concesiones negociadas, los flujos se mostraron dinámicos.

Con respecto a la PAR, y reconociendo algunas limitaciones de la información (que es asignada en el caso de algunos países¹¹), queda sugerido un rol diferenciado de la misma, según la profundidad de las negociaciones comerciales, el dinamismo del comercio y su calidad. Las importaciones amparadas por este mecanismo resultaron, en general, más importantes de lo esperado dado su actual nivel, pero de diferente peso relativo según la profundidad de las preferencias. Resultan irrelevantes en aquellos flujos más dinámicos, en los que existen altos y amplios niveles de preferencias entre los países; medianamente importantes a medida que disminuyen las mismas; y muy relevantes en flujos de bajo dinamismo y con menor contenido de manufacturas.

El panorama anterior vuelve imprescindible aquilatar en toda su importancia las negociaciones comerciales que actualmente se desenvuelven en el seno de la ALADI, así como su efecto sobre el comercio intrarregional. De su nivel de profundización dependerá, ceteris paribus, la evolución de este último en el futuro próximo, tanto en términos cuantitativos como cualitativos, así como la importancia relativa y el papel que le corresponderá a la PAR en el mismo y, en términos generales, en el proceso de Articulación y Convergencia. Si bien el camino principal de la integración parece ser la confluencia de los procesos subregionales, no

¹¹ Bolivia y Ecuador.

es posible descartar un rol complementario relevante para la PAR, en las áreas de no confluencia del universo arancelario, que a lo largo del proceso se detecten.

ANEXO METODOLOGICO: FUENTES DE INFORMACION

El análisis se realizó en base a los datos sobre las importaciones de los países y las preferencias disponibles en marzo de 1995. Se utilizaron los flujos comerciales bilaterales, tanto en valores globales como desagregados a nivel de producto (según la C.C.P. ¹⁾), discriminando a su vez entre comercio negociado y no negociado. Estos dos últimos agregados se elaboran desde la información a nivel de ítem. En los casos en que los países no brindan esta información completa, ella es asignada por la Secretaría, según se detalla más adelante. Hay, con todo, distintos países y años para los cuales no existe la discriminación entre comercio negociado y no negociado.

Por otro lado, el análisis de la relación entre las preferencias y la evolución del comercio requiere la existencia en la Base de Datos de módulos compatibles de comercio y preferencias otorgadas en los acuerdos, en cuanto a su nomenclatura, lo que no siempre estuvo disponible. En el caso de algunos acuerdos, se estaba en el proceso de su actualización en la Base; en otros, habían problemas de compatibilidad entre las nomenclaturas nacionales (para comercio), y la NALADI o NALADISA (para preferencias). Se hizo en el período, además, un esfuerzo de actualización de la Base de Datos, con los acuerdos más importantes ²⁾. Corresponde destacar que quedó fuera de esta actualización el Acuerdo de Alcance Regional No. 4 (Preferencia Arancelaria Regional). La PAR, si bien ha llegado a una preferencia mutua de 20% entre países de igual desarrollo relativo y a un máximo de 48% entre los extremos, es de una amplia cobertura arancelaria y está vigente para nueve de los once países de la ALADI, con la excepción de Venezuela y Perú ³⁾. De las NAM, en cambio, sólo son beneficiarios los tres países menores y su cobertura arancelaria es relativamente reducida.

¹⁾ Clasificación según Categoría de Productos de la UNCTAD (Ver mas adelante).

²⁾ Este esfuerzo es la base del análisis del entramado de acuerdos subregionales y bilaterales en el marco de la ALADI, que se presenta en el documento ALADI/SEC/dt 380.5 "Análisis del Sistema de Preferencias de la ALADI", abril de 1995.

³⁾ El AAR No. 4 fue firmado por todos los países, pero no fue puesto en vigencia por Venezuela, y Perú no lo ha hecho con el Segundo Protocolo Modificadorio.

Las dificultades de compatibilidad implicaron que en el año 1993, base de análisis de las coberturas arancelarias de los acuerdos, los valores de comercio correspondientes a los distintos grupos en que se clasificaron los ítem de la NALADISA según cada acuerdo", pudieran presentar duplicaciones. Este hecho, además, se repite en cada año en un análisis de una serie de tiempo, agregándose los problemas de correlación de los cambios en las nomenclaturas al Sistema Armonizado.

Como resultado, lo posible fue intentar un análisis de la dinámica de los flujos de comercio intrarregional global y por tipo de productos (complementado en algunos casos con la discriminación en comercio negociado y no negociado), con la situación de los acuerdos comerciales existentes (y sus preferencias vigentes y/o proyectadas), pero no con la evolución de las preferencias, lo que se espera poder realizar en el futuro.

El hecho de que las preferencias del AAR No. 4 (PAR) no estuvieran aún incorporadas al módulo de preferencias, pero las importaciones correspondientes al mecanismo sí estuvieran incluidas en el comercio negociado en ocho de los países en 1993, llevó a intentar una cuantificación de la misma para ese año. La descomposición de las importaciones amparadas por este Acuerdo entre diferentes flujos comerciales en el año mencionado, puso de relieve la importancia de intentar profundizar el análisis, a través de su evolución para aquellos países que informan el valor de las importaciones realizadas al amparo de este acuerdo regional, para cada ítem.

Los flujos analizados y clasificados según su dinamismo, son muy representativos de la totalidad del comercio intrarregional, e incluyen por las subregiones más importantes (Grupo Andino, Grupo de los Tres, MERCOSUR), así como los acuerdos bilaterales de "nueva generación" más relevantes y también las relaciones entre las subregiones. En el caso del Grupo Andino se incluyó Perú a pesar de que desde agosto de 1992 tiene suspendidas temporalmente sus obligaciones respecto del Programa de Liberación del Grupo Andino (Decisión 321 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena), con lo cual quedó al margen del proceso de formación de la Zona de Libre Comercio Andina; de todas formas, fue facultado para celebrar acuerdos bilaterales con cualquiera de los restantes países miembros. Hubo posteriores decisiones con prórrogas de esta suspensión, y en el momento actual Perú tienen

" a) conjunto 1: comprende los ítem cuyo intercambio está libre de gravámenes o lo estará en un plazo cierto en función de compromisos ya establecidos; b) conjunto 2: comprende ítem que aún cuando puedan estar liberados de gravámenes o beneficiarse de ciertas preferencias, están sujetos a algún tipo de restricción o condición especial en razón de su sensibilidad a la competencia o de las características particulares del sector al que pertenecen; y c) conjunto 3: comprende los ítem que están excluidos de tratamientos preferenciales (Ver documento ALADI/SEC/dt 380.5).

incorporadas a la Zona de Libre Comercio las subpartidas NANDINA con niveles arancelarios de 0, 5 y 10%, con el compromiso de incorporar los restantes niveles al 30 de junio de 1995.

1. Clasificación según Categoría de Productos (UNCTAD)

Esta clasificación consta de seis categorías, que se detallan a continuación, así como los capítulos de la CUCI Revisión 3 (Clasificación Uniforme del Comercio Internacional), que les corresponden:

- 1 - Alimentos, Bebidas y Tabaco (Capítulos de la CUCI Rev.3 Nos. 00,01,02,03,04,05,06,07,08,09,11,12,22,41,42,43).
- 2 - Materias Primas de Origen Agrícola (Capítulos Nos. 21,23,24,25,26,29).
- 3 - Combustibles y Lubricantes Minerales y Productos Conexos (Capítulos Nos. 32,33,34,35).
- 4 - Minerales y Metales (Capítulos Nos. 27,28,68).
- 5 - Manufacturas (Capítulos Nos. 51,52,53,54,55,56,57,58,59,61,62,63,64,65,66,67,69,71,72,73,74,75,76,77,78,79,81,82,83,84,85,87,88,89). Estos Capítulos de las manufacturas corresponden a Productos Químicos; Artículos Manufacturados Clasificados Principalmente según el Material; Maquinaria y Equipo de Transporte; y Artículos Manufacturados Diversos. Quedan fuera de Manufacturas, a diferencia de la CIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme), Alimentos, Bebidas y Tabaco, que están incluidos en la Categoría 1 de la CCP.
- 6 - Mercaderías y Operaciones no Clasificadas en otros rubros de la CCP (Capítulos Nos. 91,93,96,97).

2. Disponibilidad de Información Estadística

A. Comercio Global e Intrarregional

Se cuenta con información en todos los casos acerca de las exportaciones e importaciones globales de los países miembros.

Se dispone asimismo de la información sobre la totalidad de los flujos bilaterales entre los países miembros, sin discriminar por ítem ni por tipo y número de acuerdo. Ello permitió construir todos los flujos de las subregiones de negociación, aunque en algunos casos con información preliminar (Brasil y Colombia en 1993).

La información de comercio existe en arancel nacional de cada país. La correspondiente a México para los años 1992 y 1993 no incluye exportaciones e importaciones correspondientes a maquila, para ser homogénea con la de años anteriores.

No se dispone de información de México para el año 1988 ni de Perú para 1992, discriminada por tipo de producto según la Clasificación por Categoría de Productos de la UNCTAD.

B. Comercio Negociado

No existe información de todos los países para todos los años, sino distinto tipo de series estadísticas: en algunos casos proporcionadas directamente por los países miembros, en otros elaboradas por la Secretaría, en base a información brindada por los países. En otros, por último, no se dispone de información. En el Cuadro Anexo 1 se resume la situación actual de la información estadística disponible en la Secretaría.

Ello impide construir series de todos los subgrupos, que contemplen los flujos bilaterales entre todos los países, en ambos sentidos, para el período para el que se encuentra disponible la información en la base de datos de la ALADI, que son los últimos cinco años. Como en algunos casos el período es 1988 a 1992; en otros 1989 a 1993; y en otros, finalmente, de 1990 hasta el primer semestre de 1994, se optó por armar las series posibles para el período 1988 a 1993, que fueron las que se detallan a continuación.

MERCOSUR: Las series están completas, tanto en cuanto al comercio intraMERCOSUR como con los demás países de la ALADI.

Grupo Andino: No se dispone en la Secretaría de la información de comercio negociado de los países andinos entre sí, ni tampoco la información de las preferencias al interior del Acuerdo de Cartagena, por lo cual no es posible tampoco atribuirlo. En el Banco de Datos de la Secretaría, el comercio intraandino figura como no negociado en su casi totalidad. Es lógico suponer, al contrario, que se encuentre prácticamente todo amparado por preferencias de 100%.

No es posible en cambio disponer de la información del período completo acerca del comercio negociado con los países no andinos, en la mayoría de los casos: Bolivia y Perú (falta 1992); Colombia (falta 1993); Ecuador y Venezuela (falta 1990, 1991 y 1992).

MERCOSUR - Chile: Las series están completas.

México: Este país no informa su comercio negociado, por lo que no es posible el análisis, en ningún flujo bilateral, de sus importaciones.

Colombia - Venezuela: Se inscribe dentro de las limitaciones de la información del comercio al interior del Grupo Andino.

MERCOSUR - Grupo Andino: Sólo es posible construir series comparables del comercio negociado entre los cuatro países del MERCOSUR y Bolivia, Ecuador y Venezuela, para los años 1988, 1989 y 1993.

Chile - Venezuela: Sólo es posible elaborar datos comparables para los flujos bilaterales, en ambos sentidos, para los años 1988, 1989, y 1993. La información de las importaciones negociadas de Chile desde Venezuela está disponible para todos los años.

Chile - México: Se dispone solamente del flujo de importaciones negociadas correspondientes a Chile.

México - Venezuela: Se dispone solamente de las importaciones discriminadas de Venezuela, para los años 1988, 1989 y 1993.

C. Preferencias

Las preferencias otorgadas por los países se encontraban expresadas en los acuerdos al momento de realizar el trabajo, en unos casos en preferencias porcentuales y en otros como aranceles residuales, por lo cual no fue posible agregar todas las preferencias otorgadas y recibidas por los países bilateralmente. En el caso de las preferencias expresadas en arancel residual que llegan al 0%, se encuentran consideradas como porcentuales de 100%.

Adicionalmente, habían preferencias en NALADISA, pero también, en algunos casos, en NALADI (NCCA).

Se realizó un gran esfuerzo de actualización de la información de los acuerdos en el Módulo de Preferencias de la Base de Datos, que sólo parcialmente pudo ser incorporado en el presente trabajo.

Hay acuerdos cuyas preferencias no se encuentran incluidas en la Base, o están de forma incompleta, según el detalle siguiente:

- a) Acuerdos Registrados en la Base de Datos que deben ser completados, y están en proceso de incorporación a la Base de Datos:

ACE 5: MEXICO-URUGUAY

ACE 18: ARGENTINA, BRASIL, PARAGUAY, URUGUAY

ACE 21: ARGENTINA-ECUADOR

ACE 28: ECUADOR-URUGUAY

ACE 30: ECUADOR-PARAGUAY

ACE 31: BOLIVIA-MEXICO

ACE 32: CHILE ECUADOR

- b) Acuerdos a registrar en la Base de Datos

Regional 4 - Preferencia Arancelaria Regional (PAR).

Art. 14 - Acuerdos que contengan esquemas preferenciales.

Art. 25 - Falta incorporar acuerdos que aún no han sido convertidos a NALADISA.

AAP.PC/3 - Argentina-Bolivia. Suministro de gas natural.

Grupo de los Tres- (Colombia - México - Venezuela).

En la medida de lo posible, y en los casos que el análisis lo requiera (ACE No. 18 y AAP.PC/3, por ejemplo), se incluyeron las preferencias en los cuadros respectivos.

Como el Acuerdo de Cartagena no está amparado por el Tratado de Montevideo 1980, no se encuentran en la Base de Datos las preferencias intraandinas, y, como se mencionó antes, el comercio intranandino figura en su totalidad como no negociado.

D. Preferencia Arancelaria Regional (PAR)

Los únicos países que informan las importaciones amparadas a la PAR para el período 1988-1993 completo, son Argentina, Brasil y Uruguay. Existe, adicionalmente, información de Chile para los años 1989, 1992 y 1993; así como para Bolivia, Ecuador, Paraguay y Perú para 1993, que fue asignada (Cuadro Anexo 2).

Se debe destacar adicionalmente, que tanto Argentina como Brasil reportan importaciones amparadas a la PAR, originarias de Venezuela, país que no es beneficiario del Acuerdo Regional No. 4.

E. Preferencias y comercio

Dadas las dificultades actuales para relacionar las preferencias (en NALADI y NALADISA), con el comercio (en arancel nacional) a nivel de ítem, se prefirió en esta etapa mantenerse a un nivel de análisis global, que permita ensayar explicaciones de carácter general sobre la dinámica de los flujos comerciales, en función de las coberturas arancelarias de las preferencias otorgadas.

En los trabajos que está encarando la Secretaría, se espera solucionar en gran parte los inconvenientes mencionados.

Cuadro 1

COMERCIO EXTERIOR DE ALADI ENTRE 1980 Y 1993
Millones de dólares y porcentajes

	1980/82	1.985	1.986	1.987	1.988	1.989	1.990	1.991	1.992	1993(p)
ALADI: EXPORTACIONES										
Globales	81.754	86.870	69.138	79.750	92.428	103.679	112.142	110.984	116.025	123.063
Intrarregionales	10.725	7.071	7.987	8.460	9.762	11.338	12.169	15.047	19.412	23.662
(en %)	13,1	8,1	11,6	10,6	10,6	10,9	10,9	13,6	16,7	19,2
<u>Dinámica de los flujos</u>										
Globales	100,0	106,3	84,6	97,5	113,1	126,8	137,2	135,8	141,9	150,5
Intrarregionales	100,0	65,9	74,5	78,9	91,0	105,7	113,5	140,3	181,0	220,6
ALADI: IMPORTACIONES										
Globales	82.523	51.170	52.349	59.301	67.855	72.033	83.255	100.995	124.775	137.056
Intrarregionales	11.116	7.533	7.674	8.496	9.914	11.147	12.381	15.620	20.015	22.897
(en %)	13,5	14,7	14,7	14,3	14,6	15,5	14,9	15,5	16,0	16,7
<u>Dinámica de los flujos</u>										
Globales	100,0	62,0	63,4	71,9	82,2	87,3	100,9	122,4	151,2	166,1
Intrarregionales	100,0	67,8	69,0	76,4	89,2	100,3	111,4	140,5	180,2	206,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

Cuadro 2

ALADI: 1980 - 1993
 IMPORTACIONES INTRARREGIONALES
 Millones de dólares y porcentajes

	1980-82	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993(p)
Alim. beb. y tab.	2.169	1.281	1.656	1.295	1.473	2.070	2.779	3.051	3.684	4.106
Mat. prim. agrícolas	491	407	495	539	630	701	613	691	728	819
Comb. y lubr. min.	3.079	2.034	1.129	1.151	1.332	1.408	1.881	2.156	2.162	2.572
Minerales y metales	1.204	925	1.070	1.384	1.624	1.871	1.726	2.209	2.633	2.486
Manufacturas	4.105	2.879	3.316	4.111	4.827	5.066	5.307	7.492	10.789	12.548
No clasificados	68	7	8	16	28	31	75	21	19	366
Total	11.116	7.533	7.674	8.496	9.914	11.147	12.381	15.620	20.015	22.897
<u>Dinámica de los flujos</u>										
Alim. beb. y tab.	169,3	100,0	129,3	101,1	115,0	161,6	216,9	238,2	287,6	320,5
Mat. prim. agrícolas	120,6	100,0	121,6	132,4	154,8	172,2	150,6	169,8	178,9	201,2
Comb. y lubr. min.	151,4	100,0	55,5	56,6	65,5	69,2	92,5	106,0	106,3	126,5
Minerales y metales	130,2	100,0	115,7	149,5	175,6	202,3	186,6	238,8	284,6	268,8
Manufacturas	142,6	100,0	115,2	142,8	167,7	176,0	184,3	260,2	374,7	435,8
No clasificados	971,4	100,0	114,3	228,6	400,0	442,9	1071,4	300,0	271,4	5228,6
Total	147,6	100,0	101,9	112,8	131,6	148,0	164,4	207,4	265,7	304,0
<u>Estructura del comercio</u>										
Alim. beb. y tab.	19,5	17,0	21,6	15,2	14,9	18,6	22,4	19,5	18,4	17,9
Mat. prim. agrícolas	4,4	5,4	6,5	6,3	6,4	6,3	5,0	4,4	3,6	3,6
Comb. y lubr. min.	27,7	27,0	14,7	13,5	13,4	12,6	15,2	13,8	10,8	11,2
Minerales y metales	10,8	12,3	13,9	16,3	16,4	16,8	13,9	14,1	13,2	10,9
Manufacturas	36,9	38,2	43,2	48,4	48,7	45,4	42,9	48,0	53,9	54,8
No clasificados	0,6	0,1	0,1	0,2	0,3	0,3	0,6	0,1	0,1	1,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

Cuadro 3

ALADI 1980 - 1993
ESTRUCTURA DEL COMERCIO INTRAREGIONAL
PRINCIPALES SUBREGIONES DE NEGOCIACION
Millones de dólares

	1980-82	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
INTRAMERCOSUR	2.802	1.848	2.593	2.621	3.075	3.935	4.241	5.313	7.487	9.417
MERCOSUR(MCS)-CHILE	1.270	712	871	1.143	1.443	1.850	1.792	2.307	2.963	3.021
GRUPO ANDINO	1.145	843	641	705	921	883	1.176	1.582	2.028	2.612
<i>GRUPO DE LOS 3 TOTAL</i>	<i>751</i>	<i>573</i>	<i>399</i>	<i>484</i>	<i>705</i>	<i>581</i>	<i>858</i>	<i>1.136</i>	<i>1.640</i>	<i>2.209</i>
<i>COLOMBIA-VENEZUELA</i>	<i>(553)</i>	<i>(350)</i>	<i>(202)</i>	<i>(227)</i>	<i>(328)</i>	<i>(308)</i>	<i>(469)</i>	<i>(632)</i>	<i>(922)</i>	<i>(1414)</i>
<i>MEXICO-COLOMBIA</i>	<i>(86)</i>	<i>(155)</i>	<i>(128)</i>	<i>(153)</i>	<i>(229)</i>	<i>(146)</i>	<i>(150)</i>	<i>(214)</i>	<i>(265)</i>	<i>(348)</i>
<i>MEXICO-VENEZUELA</i>	<i>(111)</i>	<i>(68)</i>	<i>(69)</i>	<i>(104)</i>	<i>(148)</i>	<i>(127)</i>	<i>(239)</i>	<i>(290)</i>	<i>(453)</i>	<i>(447)</i>
CHILE-MEXICO	81	67	30	50	88	165	138	188	273	340
CHILE-COLOMBIA	109	75	90	155	195	236	257	206	184	172
CHILE-VENEZUELA	369	302	188	219	259	211	220	246	201	216
MCS- G. ANDINO	3.219	2.204	2.055	2.250	2.383	2.302	2.487	3.000	8.196	3.282
MEXICO-BOLIVIA	3	3	6	9	12	11	12	21	27	29
CHILE-BOLIVIA	74	28	39	54	49	55	110	83	95	101
CHILE-ECUADOR	146	82	96	69	88	119	114	183	213	178
SUBTOTAL(*)	9.065	6.027	6.478	7.162	8.428	9.591	10.385	12.903	16.601	19.378
OTROS	2.051	1.506	1.196	1.334	1.486	1.556	1.996	2.717	3.414	3.519
TOTAL	11.116	7.533	7.674	8.496	9.914	11.147	12.381	15.620	20.015	22.897

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

(*) No incluye el total del Grupo de los Tres, ni el comercio entre Colombia y Venezuela que ya están incluidos total o parcialmente en el Grupo Andino.

Cuadro 4

ALADI 1980 - 1993
DINAMICA DEL COMERCIO INTRARREGIONAL
PRINCIPALES SUBREGIONES DE NEGOCIACION
 Base 1985 = 100

	1980-82	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993(p)
INTRAMERCOSUR	151,6	100,0	140,3	141,8	166,4	212,9	229,5	287,5	405,1	509,6
MERCOSUR(MCS)-CHILE	178,4	100,0	122,3	160,5	202,7	259,8	251,7	324,0	416,2	424,3
GRUPO ANDINO	135,8	100,0	76,0	83,6	109,3	104,7	139,5	187,7	240,6	309,8
<i>GRUPO DE LOS 3 TOTAL</i>	131,0	100,0	69,6	84,5	123,0	101,4	149,7	198,3	286,2	385,5
<i>COLOMBIA-VENEZUELA</i>	(158,0)	(100,0)	(57,7)	(64,9)	(93,7)	(88,0)	(134,0)	(180,6)	(263,4)	(404,0)
<i>MEXICO-COLOMBIA</i>	(55,5)	(100,0)	(82,6)	(98,7)	(147,7)	(94,2)	(96,8)	(138,1)	(171,0)	(224,5)
<i>MEXICO-VENEZUELA</i>	(163,2)	(100,0)	(101,5)	(152,9)	(217,6)	(186,8)	(351,5)	(426,5)	(666,2)	(657,4)
CHILE-MEXICO	121,4	100,0	44,8	74,6	131,3	246,3	206,0	280,6	407,5	507,5
CHILE-COLOMBIA	144,9	100,0	120,0	206,7	260,0	314,7	342,7	274,7	245,3	229,3
CHILE-VENEZUELA	122,2	100,0	62,3	72,5	85,8	69,9	72,8	81,5	66,6	71,5
MCS - G. ANDINO	146,1	100,0	93,2	102,1	108,1	104,4	112,8	136,1	145,0	148,9
MEXICO-BOLIVIA	111,1	100,0	200,0	300,0	400,0	366,7	400,0	700,0	900,0	966,7
CHILE-BOLIVIA	265,5	100,0	139,3	192,9	175,0	196,4	392,9	296,4	339,3	360,7
CHILE-ECUADOR	177,6	100,0	117,1	84,1	107,3	145,1	139,0	223,2	259,8	217,1
SUBTOTAL	150,4	100,0	107,5	118,8	139,8	159,1	172,3	214,1	275,4	321,5
OTROS	136,2	100,0	79,4	88,6	98,7	103,3	132,5	180,4	226,7	233,7
TOTAL	147,6	100,0	101,9	112,8	131,6	148,0	164,4	207,4	265,7	304,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

Cuadro 5

ALADI 1980 - 1993
ESTRUCTURA DEL COMERCIO INTRAREGIONAL
PRINCIPALES SUBREGIONES DE NEGOCIACION
En porcentajes

	1980-82	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
INTRAMERCOSUR	25,2	24,5	33,8	30,8	31,0	35,3	34,3	34,0	37,4	41,1
MERCOSUR(MCS)-CHILE	11,4	9,5	11,4	13,5	14,6	16,6	14,5	14,8	14,8	13,2
GRUPO ANDINO	10,3	11,2	8,4	8,3	9,3	7,9	9,5	10,1	10,1	11,4
GRUPO DE LOS 3 TOTAL	6,8	7,6	5,2	5,7	7,1	5,2	6,9	7,3	8,2	9,6
COLOMBIA-VENEZUELA	5,0	4,6	2,6	2,7	3,3	2,8	3,8	4,0	4,6	6,2
MEXICO-COLOMBIA	0,8	2,1	1,7	1,8	2,3	1,3	1,2	1,4	1,3	1,5
MEXICO-VENEZUELA	1,0	0,9	0,9	1,2	1,5	1,1	1,9	1,9	2,3	2,0
CHILE-MEXICO	0,7	0,9	0,4	0,6	0,9	1,5	1,1	1,2	1,4	1,5
CHILE-COLOMBIA	1,0	1,0	1,2	1,8	2,0	2,1	2,1	1,3	0,9	0,8
CHILE-VENEZUELA	3,3	4,0	2,4	2,6	2,6	1,9	1,8	1,6	1,0	0,9
MCS - G. ANDINO	29,0	29,3	26,8	26,5	24,0	20,7	20,1	19,2	16,0	14,3
MEXICO-BOLIVIA	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
CHILE-BOLIVIA	0,7	0,4	0,5	0,6	0,5	0,5	0,9	0,5	0,5	0,4
CHILE-ECUADOR	1,3	1,1	1,3	0,8	0,9	1,1	0,9	1,2	1,1	0,8
SUBTOTAL (*)	81,5	80,0	84,4	84,3	85,0	86,0	83,9	82,6	82,9	84,6
OTROS	18,5	20,0	15,6	15,7	15,0	14,0	16,1	17,4	17,1	15,4
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(*) No incluye el total del Grupo de los Tres, ni el comercio entre Colombia y Venezuela que ya están incluidos total o parcialmente en el Grupo Andino.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

CUADRO 6

PREFERENCIAS VIGENTES OTORGADAS Y RECIBIDAS POR LOS PAISES
EN PORCENTAJES

		BENEFICIARIO										
OTORGANTE		ARGENTINA	BRASIL	PARAGUAY	URUGUAY	CHILE	MEXICO	COLOMBIA	VENEZUELA	BOLIVIA	ECUADOR	PERU
ARGENTINA	A		98,85	98,85	98,85	4,96	9,92	0,50	0,53	3,03	1,08	0,43
	B		1,15	1,15	1,15	36,26	22,48	4,38	2,42	5,02	6,76	4,73
BRASIL	A	98,85		98,85	98,85	4,31	2,77	0,92	1,33	1,59	1,64	1,14
	B	1,15		1,15	1,15	26,42	25,24	9,53	11,97	5,11	2,41	5,88
PARAGUAY	A	98,85	98,85		98,85	0,12	(1)	0,00	0,09	0,76	0,27	0,04
	B	1,15	1,15		1,15	13,35		0,49	2,87	1,00	0,88	1,04
URUGUAY	A	98,85	98,85	98,85		0,76	U/B	0,06	0,09	0,81	S/D	0,36
	B	1,15	1,15	1,15		12,81		0,33	0,74	0,26		0,09
CHILE	A	2,52	1,56	2,39	3,01		98,70	91,43	96,87	2,99	U/B	0,62
	B	19,99	16,02	13,38	14,55		0,22	0,00	0,01	0,68		1,43
MEXICO	A	11,29	3,50	(1)	U/B	98,60		89,93	89,52	U/B	1,37	1,57
	B	11,68	12,59			0,19		9,31	9,37		2,12	4,37
COLOMBIA	A	0,76	0,14	0,00	0,30	91,17	79,06		ZLC	ZLC	ZLC	ZLC(*)
	B	2,58	1,85	0,48	0,20	0,00	19,76					
VENEZUELA	A	0,22	0,33	0,14	0,00	95,85	79,53	ZLC		ZLC	ZLC	ZLC(*)
	B	1,89	8,36	3,54	0,49	0,00	19,40					
BOLIVIA	A	0,85	0,23	0,79	2,28	2,21	U/B	ZLC	ZLC		ZLC	ZLC(*)
	B	5,15	2,02	0,88	0,27	0,04						
ECUADOR	A	0,35	0,56	0,30	S/D	U/B	0,55	ZLC	ZLC	ZLC		ZLC(*)
	B	4,05	1,73	0,52			2,15					
PERU	A	0,12	0,07	0,00	0,49	0,04	1,18	ZLC(*)	ZLC(*)	ZLC(*)	ZLC(*)	
	B	2,94	3,56	1,35	0,49	1,63	1,92					

(1) Las preferencias otorgadas vencieron en julio de 1994.

ZLC: Zona de libre comercio.

A: Proporción de ítem del Conjunto 1 en el universo arancelario. Este Conjunto comprende los ítem cuyo intercambio está libre de gravámenes o lo estará en un plazo cierto.

B: Proporción de ítem del Conjunto 2 en el universo arancelario. Este Conjunto comprende los ítem que si bien pueden tener algún tipo de preferencias, están sujetos a restricción.

S/D: Sin datos.

U/B: Universo de Bienes.

ZLC(*): Perú participa parcialmente en la Zona de Libre Comercio Andina.

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

Cuadro 7

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO INTRAMERCOSUR
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
Negociado	1.888.956	2.743.048	2.760.779	3.301.454	4.973.158	6.726.476
No Negociado	1.187.151	1.191.052	1.479.705	2.011.683	2.513.872	2.691.025
Total	3.076.107	3.934.100	4.240.484	5.313.137	7.487.030	9.417.501
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	145,2	146,2	174,8	263,3	356,1
No Negociado	100,0	100,3	124,6	169,5	211,8	226,7
Total	100,0	127,9	137,9	172,7	243,4	306,1
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	22,9	29,4	35,2	29,2	22,8	20,7
Mat. Primas	6,5	8,5	6,0	4,8	3,5	3,4
Combustibles	5,2	4,0	4,0	4,0	4,5	10,2
Minerales y met.	13,0	10,4	7,2	7,3	8,3	5,5
Manufacturas	52,2	47,5	47,6	54,7	60,9	60,1
Otros	0,1	0,1	0,0	0,1	0,0	0,1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil.

Cuadro 8

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO INTRAGRUPPOANDINO
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Total	919.559	883.574	1.176.052	1.579.799	2.027.337	2.612.289
Indice	100,0	96,1	127,9	171,8	220,5	284,1
<u>Comercio entre Colombia y Venezuela</u>						
Total	328.246	307.217	469.108	632.031	922.513	1.413.839
Indice	100,0	93,6	142,9	192,5	281,0	430,7
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio intra- andino</u>						
Alimentos	7,6	9,8	15,8	16,8	(1)	16,2
Mat. Primas	7,7	5,9	5,8	4,4		2,3
Combustibles	24,1	23,8	26,5	20,4		13,7
Minerales y met.	19,7	23,8	20,8	19,1		14,5
Manufacturas	40,6	36,5	31,1	39,3		53,2
Otros	0,3	0,2	0,0	0,0		0,1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0		100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(1) No hay información disponible.

(p): Datos preliminares de Colombia.

Cuadro 9

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO MERCOSUR - CHILE
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
Negociado	755.698	969.416	889.320	940.669	1.226.990	1.177.355
No Negociado	686.075	880.408	903.650	1.366.056	1.736.538	1.844.014
Total	1.441.773	1.849.824	1.792.970	2.306.725	2.963.528	3.021.369
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	128,3	117,7	124,5	162,4	155,8
No Negociado	100,0	128,3	131,7	199,1	253,1	268,8
Total	100,0	128,3	124,4	160,0	205,5	209,6
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	10,0	11,0	15,5	15,2	16,3	17,9
Mat. Primas	5,8	5,1	4,8	4,9	3,7	3,8
Combustibles	1,9	1,1	22,2	6,0	4,3	3,0
Minerales y met.	29,3	27,5	14,7	23,3	20,9	18,8
Manufacturas	51,6	54,0	42,5	50,2	54,6	56,1
Otros	1,4	1,3	0,3	0,4	0,3	0,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil.

Cuadro 10

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO CHILE - MEXICO
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Total	87.941	165.158	137.904	187.967	273.629	339.722
Indice	100,0	187,8	156,8	213,7	311,2	386,3
<u>Importaciones de Chile desde Mexico</u>						
Negociado	15.693	26.140	33.448	45.577	63.370	75.484
No Negociado	53.248	90.374	67.350	92.598	114.918	134.131
Total	68.941	116.514	100.798	138.175	178.288	209.615
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	166,6	213,1	290,4	403,8	481,0
No Negociado	100,0	169,7	126,5	173,9	215,8	251,9
Total	100,0	169,0	146,2	200,4	258,6	304,0
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	(1)	21,6	18,7	13,5	24,7	25,9
Mat. Primas		6,3	6,3	5,9	5,7	6,4
Combustibles		0,0	6,1	2,8	3,8	0,0
Minerales y met.		5,6	3,9	6,8	4,7	5,7
Manufacturas		66,6	64,9	69,8	60,6	61,9
Otros		0,0	0,1	1,2	0,5	0,1
Total		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(1) No hay información disponible.

Cuadro 11

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO ENTRE VENEZUELA Y MEXICO
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Total	147.868	126.989	238.909	289.859	452.792	446.560
Indice	100,0	85,9	161,6	196,0	306,2	302,0
<u>Importaciones de Venezuela desde Mexico</u>						
Negociado	79.099	39.299				68.656
No Negociado	59.769	27.022				150.974
Total	138.868	66.321				219.630
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	49,7				86,8
No Negociado	100,0	45,2				252,6
Total	100,0	47,8				158,2
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	(1)	3,7	2,4	1,5	1,2	2,5
Mat. Primas		1,2	1,2	1,3	0,6	0,8
Combustibles		37,4	25,5	6,7	5,1	6,0
Minerales y met.		13,3	31,0	38,9	32,3	37,6
Manufacturas		44,3	39,0	51,2	60,6	52,8
Otros		0,0	0,8	0,4	0,2	0,3
Total		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI

(1) No hay información disponible.

Cuadro 12

ALADI 1988 - 1993

COMERCIO DEL GRUPO DE LOS TRES

(Colombia, Venezuela y Mexico)

Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
Total	704.847	580.829	858.006	1.135.227	1.640.279	2.208.737
Indice	100,0	82,4	121,7	161,1	232,7	313,4
Estructura del comercio						
Alimentos	(1)	2,8	4,5	6,9	9,4	8,9
Mat. Primas		6,5	6,4	4,6	2,9	1,5
Combustibles		17,8	19,8	9,8	4,6	9,2
Minerales y met.		22,2	25,2	22,3	20,3	18,2
Manufacturas		50,7	43,8	56,2	62,7	62,1
Otros		0,0	0,3	0,2	0,1	0,1
Total		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI

(1) No hay información disponible.

(p): Datos preliminares de Colombia.

Cuadro 13

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO MERCOSUR- GRUPO ANDINO
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993 (p)
Negociado	387.689	458.200				971.568
No Negociado	1.578.185	1.386.959				1.492.504
Total (1)	1.965.874	1.845.159				2.464.072
Total (2)	2.382.466	2.299.909	2.485.643	2.999.356	3.197.952	3.279.381
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	118,2				250,6
No Negociado	100,0	87,9				94,6
Total (1)	100,0	93,9				125,3
Total (2)	100,0	96,5	104,3	125,9	134,2	137,6
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	15,9	15,5	15,6	14,2	(3)	20,6
Mat. Primas	4,5	3,2	3,0	3,2		3,6
Combustibles	18,3	24,2	29,0	28,5		20,7
Minerales y met.	16,3	22,0	17,8	20,4		14,3
Manufacturas	44,9	35,1	34,3	33,6		40,7
Otros	0,1	0,0	0,3	0,1		0,1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0		100,0

(1) El Grupo Andino incluye a Bolivia, Ecuador, Perú y Venezuela.

(2) Incluye a todo el Grupo Andino.

(3) No hay información disponible.

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(p): Datos preliminares de Brasil y Colombia.

Cuadro 14

ALADI 1988 - 1993
COMERCIO CHILE - VENEZUELA
Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Negociado	102.170	60.862				72.317
No Negociado	157.354	150.114				143.900
Total	259.524	210.976				216.217
<u>Dinámica de los flujos</u>						
Negociado	100,0	59,6				70,8
No Negociado	100,0	95,4				91,4
Total	100,0	81,3				83,3
Comercio intrarreg.	100,0	112,4	124,9	157,6	202,0	231,0
<u>Estructura del comercio</u>						
Alimentos	4,9	1,6	2,7	8,8	15,3	13,0
Mat. Primas	15,3	10,9	6,6	4,6	10,8	11,6
Combustibles	57,2	64,9	72,0	67,5	48,7	44,8
Minerales y met.	11,3	5,7	2,2	3,1	2,6	1,0
Manufacturas	11,2	16,9	16,6	15,8	22,3	29,6
Otros	0,0	0,0	0,0	0,2	0,3	0,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

Cuadro 15

ALADI 1993
IMPORTACIONES POR LA PREFERENCIA ARANCELARIA REGIONAL (P.A.R.)
Miles de dólares y porcentajes

IMPORTADOR	ARGENTINA		BRASIL		PARAGUAY		URUGUAY		CHILE		MEXICO		COLOMBIA		VENEZUELA		BOLIVIA		ECUADOR		PERU		TOTAL	
ARGENTINA			9.557 (1)		50		17.402		157.517		79.315		9.967		825		3.017		379		278.029			
			3.137.494 (2)	0,3 (4)	57.967	0,1	253.139	6,9	343.795	45,8	159.131	49,8	15.782	63,2	1.249	103.462	0,8	57.805	5,2	10.139	3,7	4.139.963	6,7	
			3.569.968 (3)	0,3 (5)	72.915	0,1	570.950	3,0	705.927	22,3	237.191	33,4	41.901	23,8	39.668	108.342	0,8	63.184	4,8	24.371	1,6	5.434.417	5,1	
BRASIL	775				63		308		18.463		46.538		3.292		4.565		1.172		165		206		75.547	
	2.262.029	0,0			60.831	0,1	339.463	0,1	192.596	9,6	101.539	45,8	17.558	18,7	24.212	18,9	3.476	33,7	7.918	2,1	53.048	0,4	3.062.670	2,5
	2.809.278	0,0			275.457	0,0	439.695	0,1	470.973	3,9	328.916	14,1	63.963	5,1	401.762	1,1	18.964	6,2	30.174	0,5	132.605	0,2	4.971.787	1,5
PARAGUAY	10		124				3		410											7		564		
	32.515	0,0	80.380	0,2			1.585	0,2	1.311	31,3						87		295		7	100,0	116.180	0,5	
	242.379	0,0	369.501	0,0			20.716	0,0	47.972	0,9	15.339		1.029		4.692	2.378		888		2.120	0,3	707.014	0,1	
URUGUAY	37		165		12				6.493		1.544											8.251		
	207.642	0,0	289.598	0,1	3.833	0,3			12.261	53,0	12.128	12,7	59		2.148	236		87		1.966		529.958	1,6	
	432.116	0,0	608.058	0,0	6.466	0,2			36.465	17,8	46.410	3,3	1.748		3.795	4.472		697		2.537		1.142.764	0,7	
CHILE	110.922		112.214		13.435		4.872				25.574		6.235			677		1.153		5.127		280.209		
	291.654	38,0	268.021	41,9	48.534	27,7	19.183	25,4			75.484	33,9	60.446	10,3	29.744	11.055	6,1	50.134	2,3	35.379	14,5	889.634	31,5	
	580.194	19,1	1.059.942	10,6	68.107	19,7	51.789	9,4			209.615	12,2	96.185	8,4	141.640	13.123	5,2	129.433	0,9	72.302	7,1	2.424.330	11,6	
BOLIVIA	54.247		83.128		1.904		415		32.170		9.138											181.002 (*)		
	76.357	71,0	89.117	93,3	1.980	96,2	2.168	19,1	56.064	57,4	11.414	80,1										237.100 (*)	76,3	
	114.731	47,3	149.914	55,5	2.653	71,8	2.653	15,6	88.545	36,3	12.820	71,3										371.316	48,7	
ECUADOR	25.465		71.159		57		4.446		7.846		39.296											148.269 (*)		
	32.891	77,4	77.042	92,4	57	100,0	4.691	94,8	35.876	21,9	48.090	85,3										196.647 (*)	75,4	
	41.098	62,0	99.322	71,6	96	58,2	6.183	71,9	48.430	16,2	59.162	66,4										254.293	58,3	
PERU	53.474		22.406				304		28.304		4.940											109.428 (*)		
	167.933	31,8	41.480	54,0	19.713		31.295	1,0	57.053	49,6	24.289	20,3										341.763 (*)	32,0	
	274.982	19,4	256.274	8,7	19.881		36.136	0,8	155.160	18,2	111.401	4,4										853.834	12,8	

En cada casillero los cinco datos significan:

- (1) Importaciones por la P.A.R.
- (2) Total de importaciones negociadas
- (3) Importaciones totales
- (4) Porcentaje de (1)/(2)
- (5) Porcentaje de (2)/(3)

(*) No incluye las importaciones asignadas a la P.A.R. ni el comercio negociado desde los países del Grupo Andino.

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

Cuadro 16

ALADI 1988 - 1993

MERCOSUR: IMPORTACIONES POR LA PAR Y TOTAL NEGOCIADO (1)

Miles de dólares y porcentajes

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
ARGENTINA						
<u>de Mercosur</u>						
Par	72.028	59.718	70.638	33.918	4.502	27.009
Negociado	634.666	558.576	460.582	1.181.574	2.716.263	3.448.600
(% s/Neg)	11,3	10,7	15,3	2,9	0,2	0,8
<u>del Resto</u>						
Par	17.472	17.394	27.569	66.288	190.960	251.020
Negociado	271.083	221.595	221.072	305.338	560.164	691.363
(% s/Neg)	6,4	7,9	12,5	21,7	34,1	36,3
BRASIL (p)						
<u>de Mercosur</u>						
Par	715	18.341	56.892	16.389	4.281	1.146
Negociado	1.009.792	1.908.061	2.035.030	1.857.015	1.842.569	2.662.323
(% s/Neg)	0,1	1,0	2,8	0,9	0,2	0,0
<u>del Resto</u>						
Par	2.184	16.657	16.927	36.937	76.368	74.401
Negociado	487.057	829.381	810.732	559.550	564.333	400.347
(% s/Neg)	0,5	2,0	2,0	6,1	13,1	18,1
URUGUAY						
<u>de Mercosur</u>						
Par	24.706	35.709	42.591	21.770	10.712	214
Negociado	235.166	269.935	261.075	258.947	392.583	501.073
(% s/Neg)	10,5	13,2	16,3	8,4	2,7	0,0
<u>del Resto</u>						
Par	2.762	3.304	3.611	3.989	5.342	8.037
Negociado	23.545	28.287	27.624	30.795	34.826	28.885
(% s/Neg)	11,7	11,7	13,1	13,0	15,3	27,8
TOTAL MERCOSUR						
<u>IntraMercosur</u>						
Par	97.449	113.768	170.121	72.077	19.495	28.369
Negociado	1.879.624	2.736.572	2.756.687	3.297.536	4.951.415	6.611.996
(% s/Neg)	5,2	4,2	6,2	2,2	0,4	0,4
<u>del Resto</u>						
Par	22.418	37.355	48.107	107.214	272.670	333.458
Negociado	781.685	1.079.263	1.059.428	895.683	1.159.323	1.120.595
(% s/Neg)	2,9	3,5	4,5	12,0	23,5	29,8
TOTAL						
Par	119.867	151.123	218.228	179.291	292.165	361.827
Negociado	2.661.309	3.815.835	3.816.115	4.193.219	6.110.738	7.732.591
(% s/Neg)	4,5	4,0	5,7	4,3	4,8	4,7

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

(1) No incluye las importaciones de Paraguay, ya que no se dispone de la información para toda la serie de años.

(p) Datos preliminares en 1993.

Cuadro anexo 1

Disponibilidad de Información de importaciones intrarregionales negociadas de los países

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Argentina	DI	DI	DI	DI	DI	DI
Bolivia	DA	DA	DA	DA	ND	DA
Brasil	DI	DI	DI	DI	DI	DI
Colombia	DIG	DIG	DIG	DIG	DIG	ND
Chile	DA	DA	DA	DA	DI	DI
Ecuador	DA	DA	ND	ND	ND	DA
México	ND	ND	ND	ND	ND	DA
Paraguay	DIG	DIG	DIG	DIG	DIG	DA
Perú	DA	DA	DA	DA	ND	DI
Uruguay	DI	DI	DI	DI	DI	DI
Venezuela	DA	DA	ND	ND	ND	DA

ND: No Disponible. No hay información sobre el comercio negociado.

DI: Disponible; informado por el país cada ítem por tipo y número de acuerdo.

DIG: Disponible; informado por el país el comercio negociado por ítem globalmente, sin discriminar tipo y número de acuerdo, los que se asignan por la Secretaría General de ALADI.

DA: Disponible; asignado por Secretaría General de ALADI. El país no clasifica su comercio según productos negociados. Se asigna de acuerdo a las preferencias otorgadas, el comercio negociado por ítem, según tipo y número de acuerdo.

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

Cuadro anexo 2

Importaciones por la Preferencia Arancelaria Regional
Miles de dólares

	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Argentina	89.500	77.112	98.207	100.206	195.462	278.029
Bolivia	ND	ND	ND	ND	ND	(217.115)
Brasil	2.899	34.998	73.819	53.326	80.649	75.547
Colombia	ND	ND	ND	ND	ND	ND
Chile	ND	(104.793)	ND	ND	(222.420)	(280.209)
Ecuador	ND	ND	ND	ND	ND	(204.002)
México	ND	ND	ND	ND	ND	ND
Paraguay	ND	ND	ND	ND	ND	(554)
Perú	ND	ND	ND	ND	ND	(109.429)
Uruguay	27.468	39.013	46.202	25.759	16.054	8.251
Total (1)	119.867	151.123	218.228	179.291	292.165	361.827

(1) Incluye Argentina, Brasil y Uruguay, que son los que tienen información para toda la serie.

ND: Información No Disponible

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) – ALADI.

Diagrama 1

CARACTERIZACION DE LOS FLUJOS DE COMERCIO SEGUN
LAS PREFERENCIAS Y EL DINAMISMO COMERCIAL RECIENTE

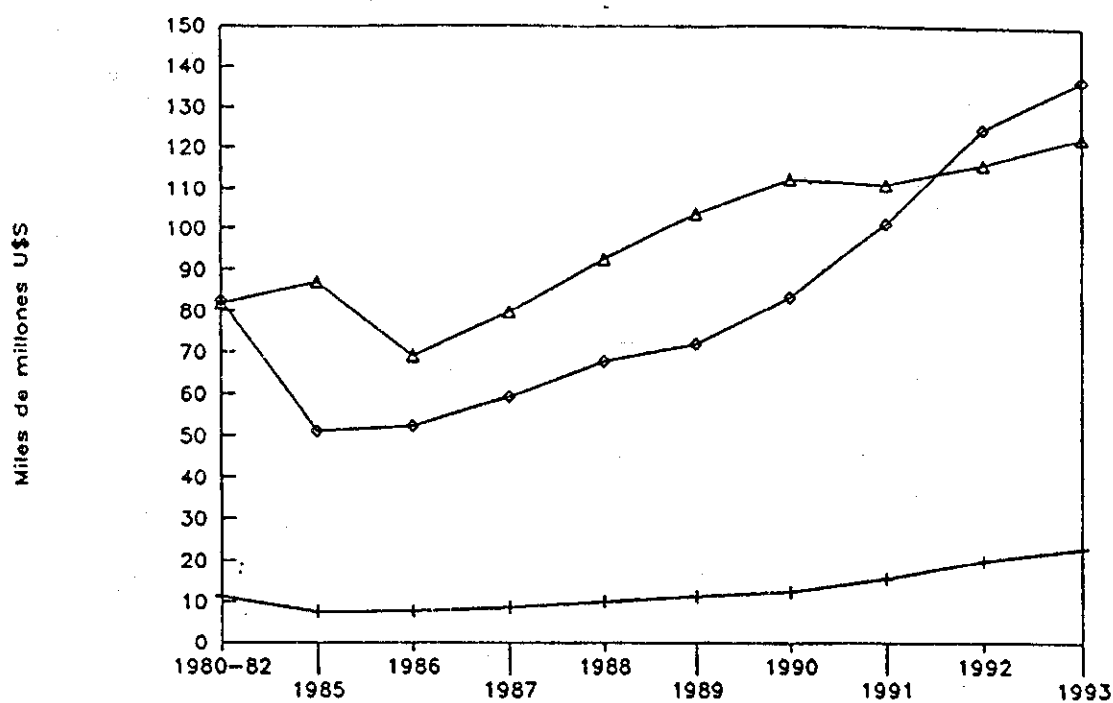
COBERTURA Y NIVEL DE LAS PREFERENCIAS	DINAMISMO DEL COMERCIO RECIPROCO	
	MAYORAL PROMEDIO DE LA REGION	MENORAL PROMEDIO DE LA REGION
ALTA	Alto peso de manufacturas Importaciones de la P.A.R. irrelevantes <u>Mercosur, Grupo Andino, Grupo de los Tres (*) y Mexico - Venezuela(*)</u>	
MEDIA	Alto peso de manufacturas Importaciones de la P.A.R. de alguna importancia <u>Mercosur - Chile y Mexico - Chile</u>	
INSIGNIFICANTE		Bajo y muy bajo peso de manufacturas Importaciones de la P.A.R. de mucha importancia <u>Mercosur - G. Andino</u>

(*) No existen datos de importaciones amparadas a la PAR.

Fuente: Información proporcionada por los países.

Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE) - ALADI.

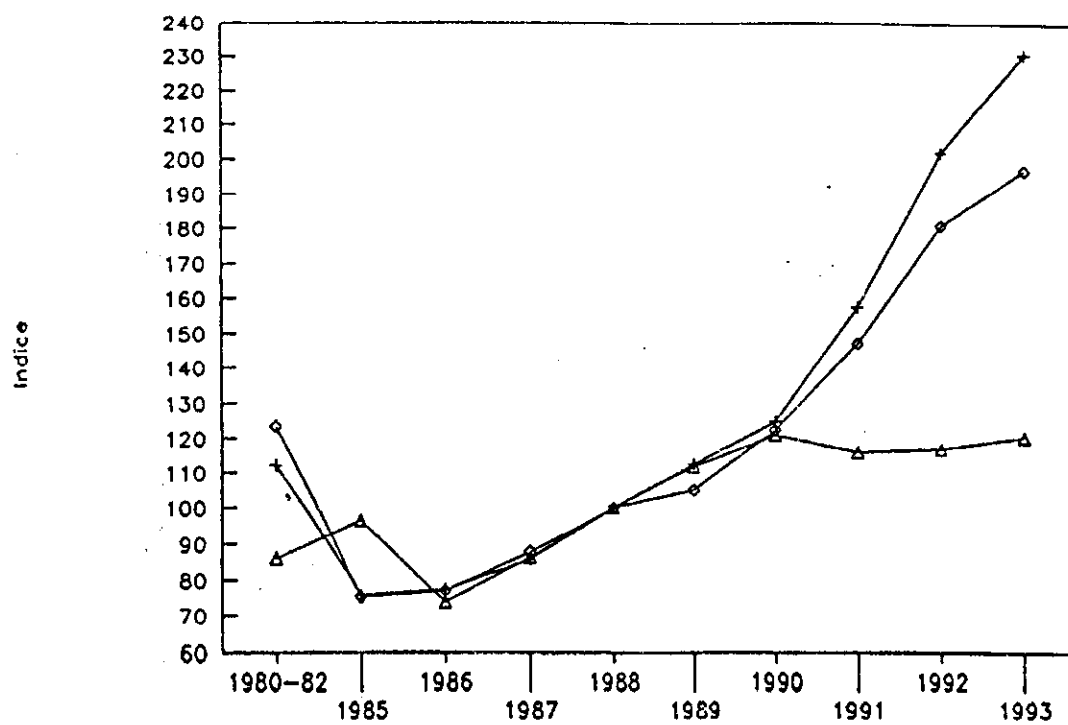
GRAFICO 1
COMERCIO EXTERIOR PAISES DE ALADI
Años 1980-1993



+ Intrarregional
◇ Importaciones globales
△ Exportaciones globales

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

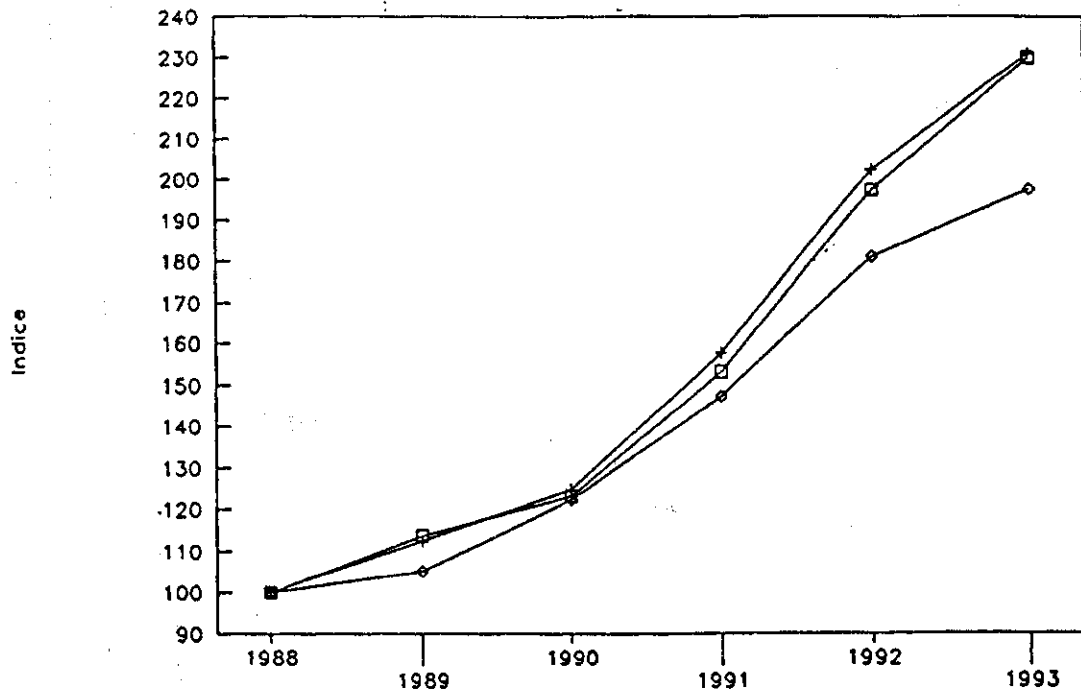
GRAFICO 2
DINAMICA DE COMERCIO EXTERIOR
Años 1980-1993 (Indice 1988=100)



+ Intrarregional
◇ Importaciones del Resto del Mundo
△ Exportaciones del Resto del Mundo

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

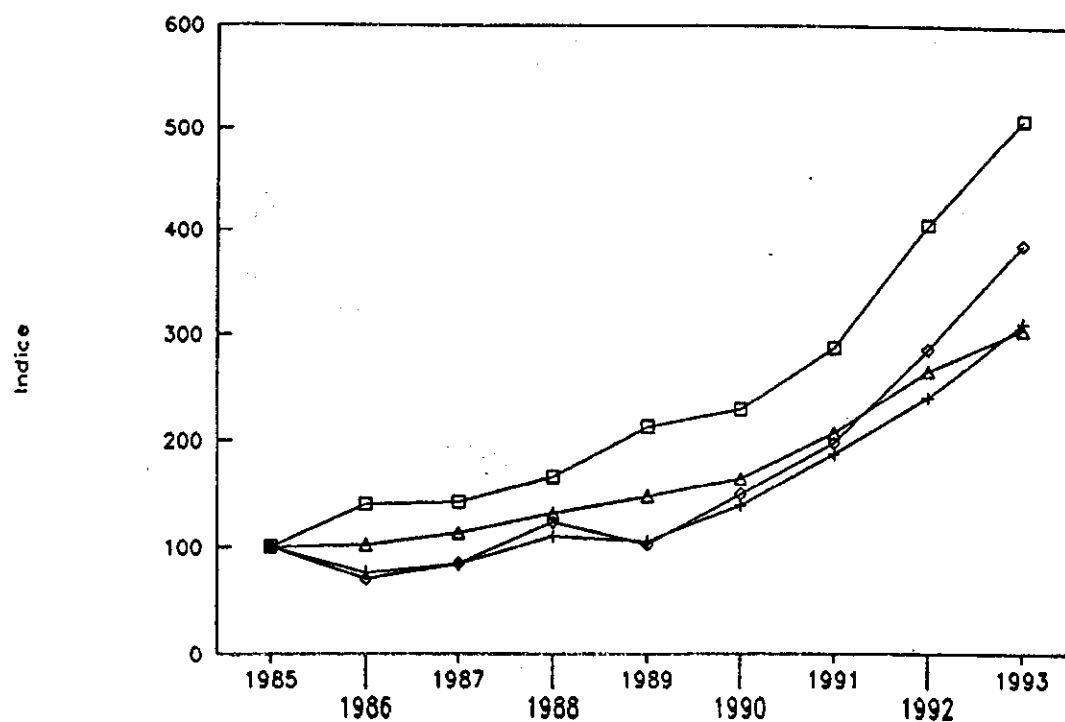
GRAFICO 3
DINAMICA DE COMERCIO EXTERIOR.
Años 1988-1993 (Indice 1988=100)



+ Intrarregional
□ Subtotal (grupos)
◇ Importaciones del Resto del Mundo

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

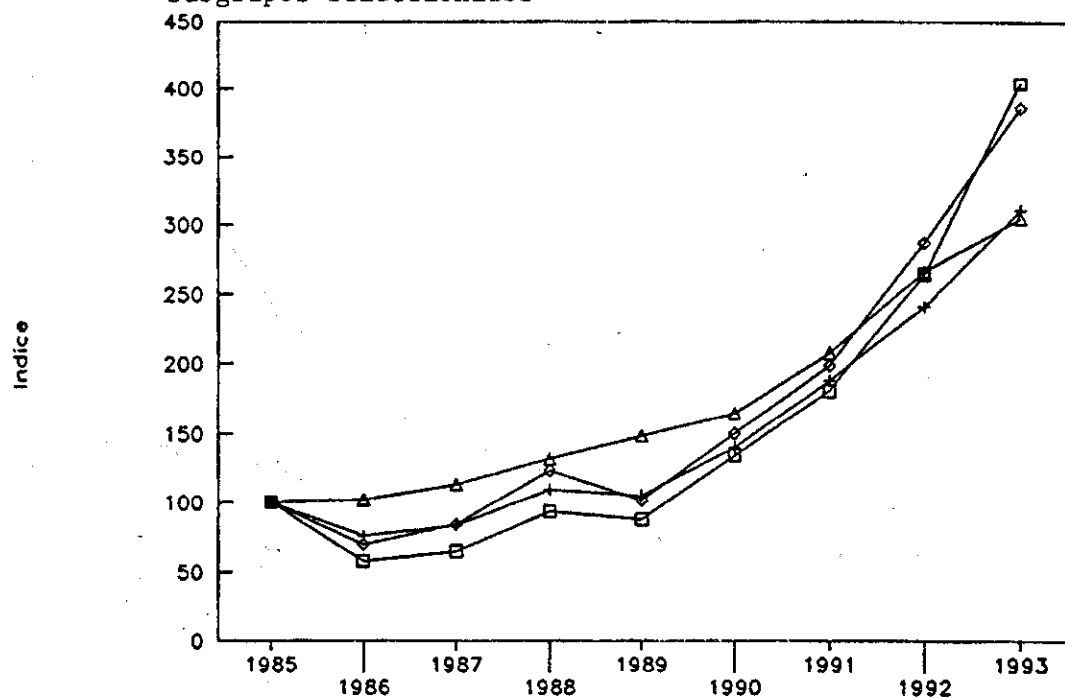
GRAFICO 4
COMERCIO INTRARREGIONAL
Años 1985-1993 (1985=100)
Subgrupos seleccionados



+ Grupo Andino
□ IntraMercosur
◇ Grupo de los Tres
△ Intraarregional

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

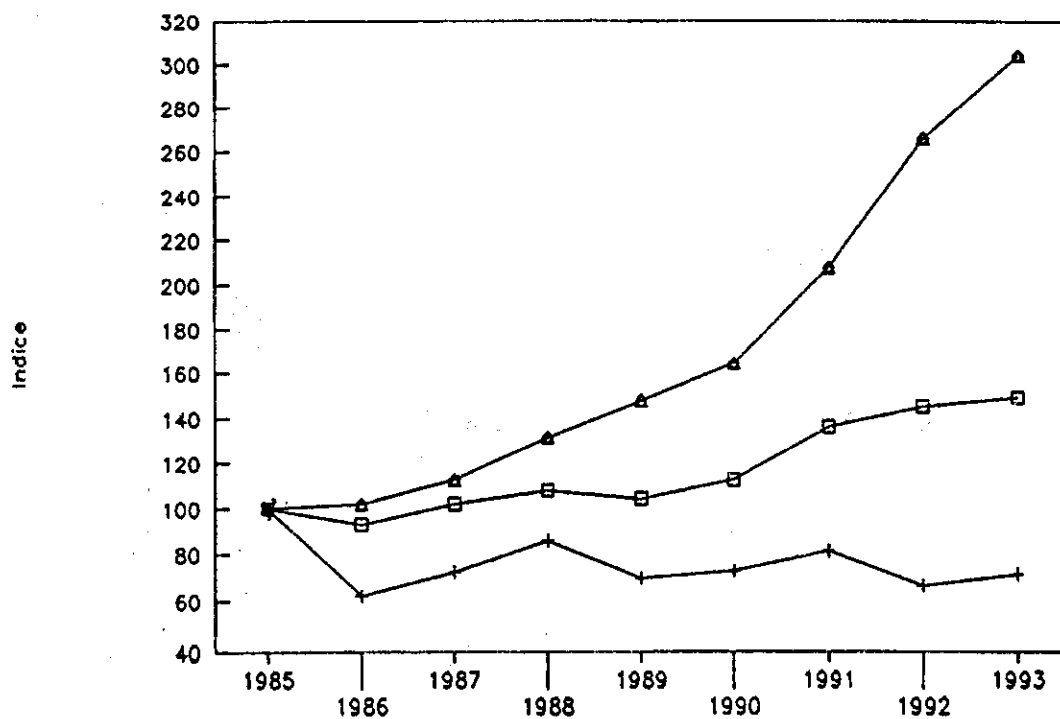
GRAFICO 5
COMERCIO INTRARREGIONAL
Años 1985-1993 (1985=100)
Subgrupos seleccionados



+ Grupo Andino
□ Colombia-Venezuela
◇ Grupo de los Tres
△ Intrarregional

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

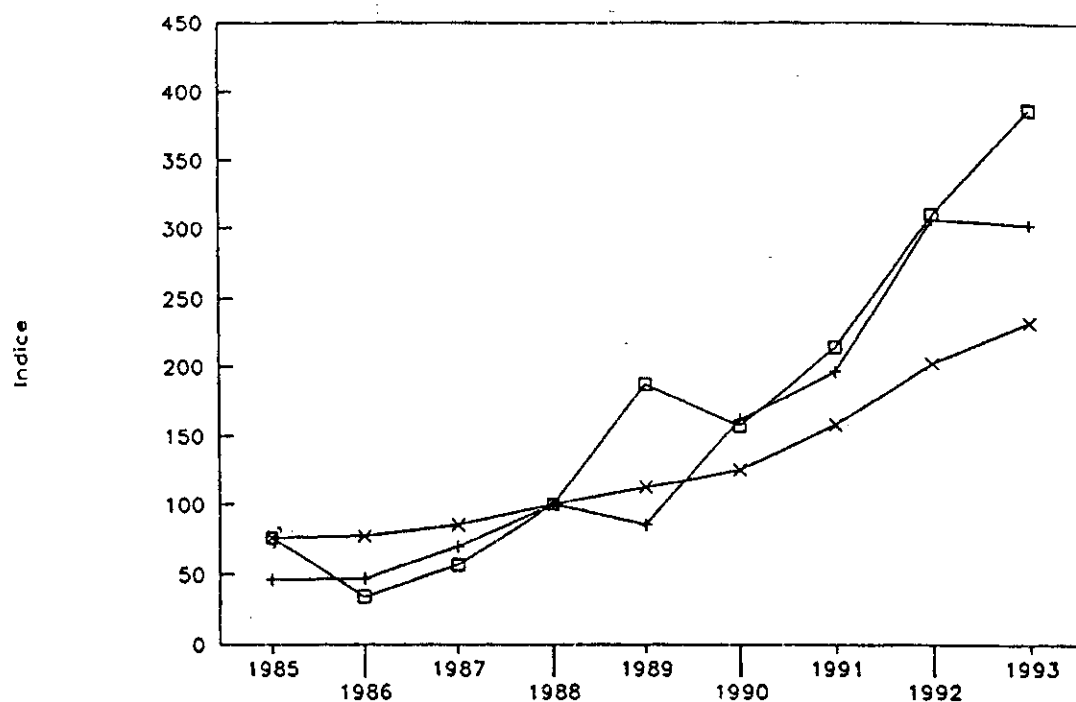
GRAFICO 6
COMERCIO INTRARREGIONAL
Años 1985-1993 (1985=100)
Subgrupos seleccionados



+ Chile-Venezuela
□ Mercosur-Grupo Andino
△ Intrarregional

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI

GRAFICO 7
COMERCIO INTRARREGIONAL
Años 1985-1993 (1988=100)
Subgrupos seleccionados



+ México-Venezuela
□ Chile-México
x Intrarregional

Fuente: Información proporcionada por los países
Elaborado en la División de Información y Estadística (DIE)
ALADI